



☎ **コールセンター 050-3205-0880** [土日祝を除く10時~17時]

【ご注意事項】記載のサービスは予告なく変更になる場合があります(2022年5月現在)。詳しくはメールにて。

 <https://www.starservice.jp>  [info@starservice.jp](mailto:info@starservice.jp)

スターサポートデスク



 マナーもいっしょに  
携帯しましょう。

 やめましょう、  
歩きスマホ

 キケン!  
水ぬれ充電

スターサービス株式会社

STARSERVICE PRESENTATION NOTE

2022年5月発行 発行：スターサービス株式会社 〒810-0044 福岡県福岡市中央区六本松4-3-2-4F



PRESENTATION NOTE

VOL. 10

<https://www.starservice.jp/>

# 通信業界の歴史

2015年5月1日 SIMロック解除義務化



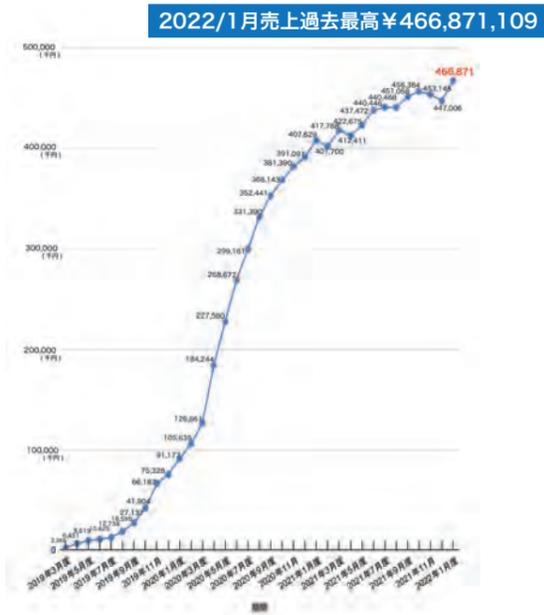
# スターサービス株式会社 概要



主 催 会 社：スターサービス株式会社  
 年 商：2021年度 53.9億円  
 資 本 金：3,000万円  
 所 在 地：福岡市中央区六本松4-3-2-4F  
 代 表 取 締 役：金家 亮(かなや りょう)  
 主 要 事 業：MVNO事業  
 提 供 サ ー ビ ス 名：「スターモバイル」「スターWi-Fi」  
 事 業 開 始 日：2019年3月19日縁故スタート  
 2020年4月1日グランドオープン  
 電気通信事業届出番号：H-02-01615

# 会社実績紹介

会社月間総売上の推移



会社総会員数の推移

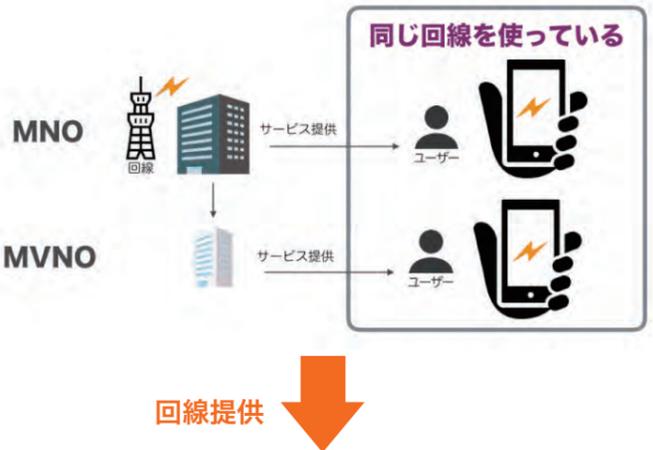


# MVNO事業とは？

MNO (Mobile Network Operator)



MNOとMVNOは同じ回線を使っている



会社数: 3社  
 歴史: 37年 (docomo)  
 音声回線数: 約2億回線  
 3社合計売上: 15兆円  
 主な販売手法: 店舗販売  
 3大キャリア月額平均: 約8,400円  
端末割賦代+通信料金  
(平均値には通話料、オプション、保険、追加GB等は含まない)  
 2022年1月13日 bit Wave掲載記事 参照

MVNO (Mobile Virtual Network Operator)



会社数: 1,500社  
 歴史: 20年  
 音声回線数: 約2,000万回線 (10%)  
 価格平均: 4,000円台  
 90%以上の会社が3万回線以下  
 主な販売手法: インターネット



様々なニーズやエリアに対応できるマルチキャリア回線。

全4コースともに月額4,860円(税込5,346円)



**4,860円**  
(税込5,346円)

**スターモバイルD1**  
docomo回線利用の音声SIM  
1日4ギガ使い放題  
**月間120ギガ相当**

**+**

**スター24時間かけ放題**  
オプション  
価格月額 **1,700円**(税込1,870円)

**スター10分かけ放題**  
オプション  
価格月額 **850円**(税込935円)  
**通話10分まで何度かけても無料!!**  
10分を超えた通話は30秒/10円の安心価格



**4,860円**  
(税込5,346円)

**スターモバイルD2**  
docomo回線利用の音声SIM  
1日1.5ギガ使い放題  
**月間45ギガ相当**  
**スター24時間かけ放題**  
**無料付属!!**



**4,860円**  
(税込5,346円)

**スターモバイルU**  
KDDI回線利用の音声SIM  
**月間30ギガ**  
**30秒/10円** (税込) ※通話料

**auエリアを完全網羅**



**4,860円**  
(税込5,346円)

**スターWiFi W**  
SoftBank回線利用のデータSIM+ルーター  
**月間50ギガ**  
**高速プラチナバンド回線**  
テザリング/iOSのみ不可

**FUJISOFT**  
FSO30W  
500円×30回分割  
(税込550円)  
500円×30回割引  
(税込550円)  
実質負担なし

最大15台  
同時接続可能!

タブレット  
スマートフォン  
ゲーム機  
Wi-Fi接続  
パソコン

## 日本の通信費が世界一高い理由

- 理由1. 端末と回線(SIM)が日本だけセット売りされていた。
- 理由2. 大手キャリアの独占状態が長年続いていた。
- 理由3. 端末にSIMロックが掛かっていた為MVNOの普及に支障があった
- 理由4. 機種変、データ移行、SIMの入れ替えなど全てショップ任せだった為スマホの知識が少ない
- 理由5. iPhoneユーザーが多い。

携帯電話料金の国際比較

東京	8175円
ニューヨーク	7990
ロンドン	2700
パリ	3768
デュッセルドルフ	4179
ソウル	6004

※2020年3月時点。各国シェア1位の事業者(2020年3月のプラン)で比較。日本はNTTドコモ

## 総務省のアクションプラン



菅官房長官「キャリアの利益率が高い。日本の携帯料金、まだまだ下げられる」と発言

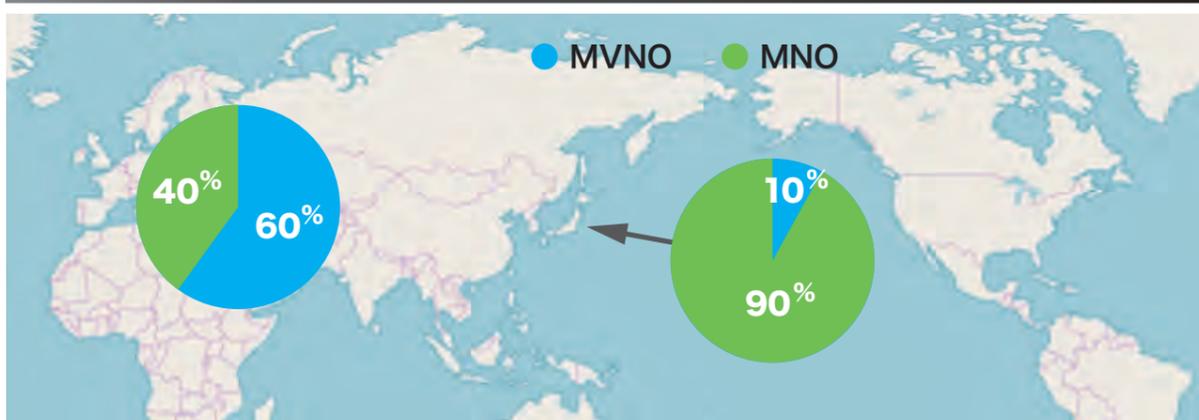
2020年7月1日 2時8分 iPhone Mania

アクション・プラン

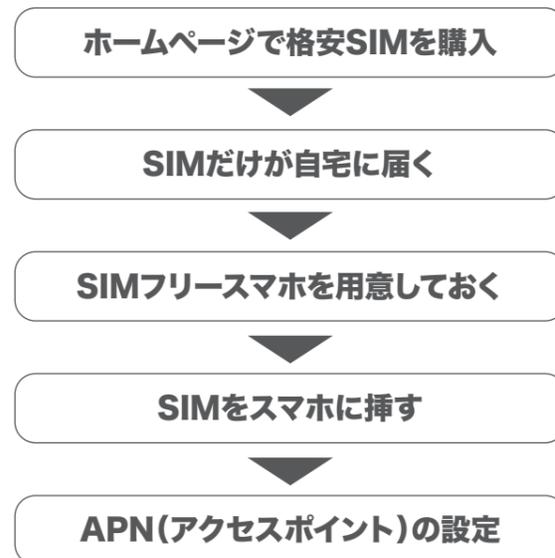
第1の柱	第2の柱	第3の柱
料金・サービス 分かりにくならないよう "利用者の理解助ける"	"多様な魅力的なサービス" 格安スマホ会社 →大手携帯電話会社に払う	"乗り換えを手軽に"
専用HPを年内に設置 端末価格が異なる可能性 消費者への周知を確認	データ接続料 3年間で半分まで引き下げ 音声通話の回線 借りる料金引き下げへ	SIMカード機能 端末に内蔵 "eSIM" 普及へ メールアドレス 乗り換え後も使えるように

- 2001年 MVNO国内解禁
- 2006年 MNP(ナンバーポータビリティ)スタート
- 2015年 SIMロック解除義務化
- 2019年 通信販売代理店は総務省へ媒介業届出が必須
- 2021年 10月SIMロック廃止、docomo違約金廃止
- 2021年 年末キャリアメール持ち運び可能へ
- 2022年2月 ソフトバンク違約金廃止
- 2022年 4月 au違約金廃止

## 世界ではMVNOが標準化



## 難易度が高い格安SIMのネット販売



### さらなるハードル

- 手持ちの携帯をSIMロック解除
- SIMフリースマホを購入
- MNPの手続き

格安SIMの販売方法は  
コミュニケーションセールスが最適。  
利用者による経験談が信憑性が高い。

## 通信の個人代理店制度が広がる未来



### ●新しい収益構造「CtoC」Consumer to Consumer:個人間取引

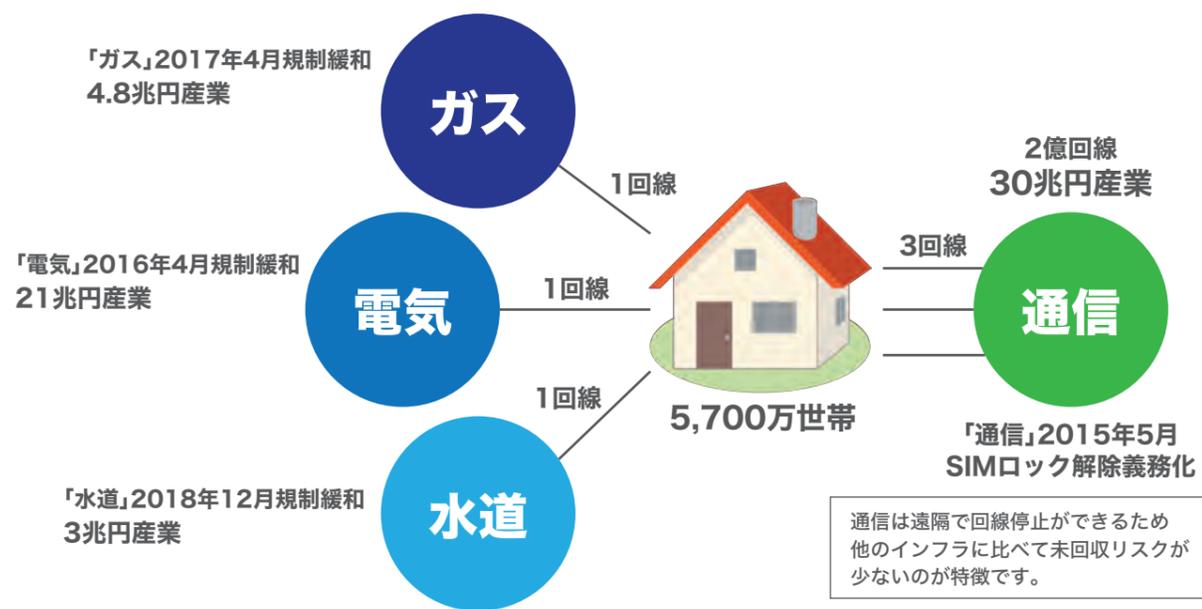


- 継続的な収入「サブスクリプション」「サステナブル」「FIRE」
- ショップに頼らない流通
- 利用者から利用者へ体験がクチコミを起こす
- 通信インフラ必須のビジネス構造

**それがスターサービスビジネスです**



## 「通信は第四の公共料金」



## IOTには通信環境が不可欠

スマホでIoT家電をコントロールする時代に。Wi-Fiは必須インフラへと。

IOTとは？  
インターネットに接続可能な機器のこと。



## 今流行りのサブスクにも通信環境が不可欠



## 通信(スマホ)はなぜリピート率が高いのか？



「TesTee Lab」にて、全年代の男女686名(10代210名、20代169名、30代以上307名)を対象に、スクリーンタイムに関する調査

- 「リピート率」は「利用率」に比例します  
減多に使わないサービス(スポーツジム他)や習慣化していない商品利用(塗る、飲む他)はリピート率の減少に繋がります。最初「開通」さえしてしまえば「利用率」は100%となり、「リピート率」も100%に近づきます。
- 「通信」は「輸送コスト0」  
通信(スマホ等)において輸送コストは初回分のみです。それ以降は配送という作業がありません。
- 「通信」は「最後までキープしたいインフラ」  
現代では「通信」が途絶えてしまうと職業にも就けなくなります。ライフラインとして最後までキープしておかないといけないものは「通信」です。自宅の家電すら動かなくなる時代が来てます(スマート家電)。
- 「スマホ」は「多機能端末」ゆえに回線不通は致命的  
「スマホ」は、ただの電話では無くなりました。お財布、銀行、カメラ、買い物、調べ物、メッセージなど様々な機能が「通信」を介して動きます。
- 「災害時」は「スマホ」だけが頼り  
「災害時」にはスマホからの情報が頼りです。普段自宅wi-fiの人も「災害時」に備えてギガ数を確保しておきましょう。
- 「通信」は「未回収リスク」がほぼ0です  
「通信」において未払い者には「回線停止」という制裁措置が取られますので未回収リスクはほぼありません。下記の表をご覧ください。

## 月間離脱率は平均0.5%以下。通信だから、この継続率！

	オートシップ全決済数(金額)	10日決済成功	10日決済失敗	10日未収率	当月未回線停止数	当月未収率	翌月末強制解約数	最終未収率
2021/6	件数 42109 金額 ¥388,602,330	35073 ¥318,445,841	7036 ¥70,156,489	16.7%	614	1.48%	208	0.48%
2021/7	件数 42937 金額 ¥396,765,139	35075 ¥319,354,887	7862 ¥77,410,252	18.3%	625	1.48%	198	0.46%
2021/8	件数 44471 金額 ¥413,278,055	37186 ¥339,495,533	7285 ¥73,782,522	16.4%	603	1.36%	222	0.50%
2021/9	件数 44770 金額 ¥421,958,434	39064 ¥369,110,151	5706 ¥52,848,283	12.7%	674	1.51%	194	0.42%
2021/10	件数 46286 金額 ¥433,979,181	39125 ¥365,785,190	7161 ¥68,193,991	15.5%	599	1.29%	194	0.45%
2021/11	件数 43511 金額 ¥437,506,708	36316 ¥358,721,464	7195 ¥78,785,244	16.5%	609	1.40%	185	0.42%
2021/12	件数 43991 金額 ¥437,829,688	36758 ¥360,135,858	7233 ¥77,693,830	16.4%	650	1.48%	220	0.49%
2022/1	件数 44814 金額 ¥441,301,249	36513 ¥352,728,619	8301 ¥88,572,630	18.5%	487	1.09%	179	0.39%
2022/2	件数 45639 金額 ¥449,797,306	37995 ¥368,085,611	7644 ¥81,711,695	16.7%	682	1.49%	211	0.46%

2022年3月10日のカード決済件数45,697件→決済失敗7,526件(16.5%)→月末までの20日間の督促により未払いは539件(1.18%)まで減少→翌月開戦停止措置によりさらに未払いは188件(0.39%)まで減少→強制解約へ

## スターモバイル・スターWi-Fiの特徴とメリット

マルチキャリアMVNO



3大キャリア対応のMVNO会社で  
個人代理店制度は業界初!

定額制4,860円(税込5,346円)



初月回線利用料無料

0円

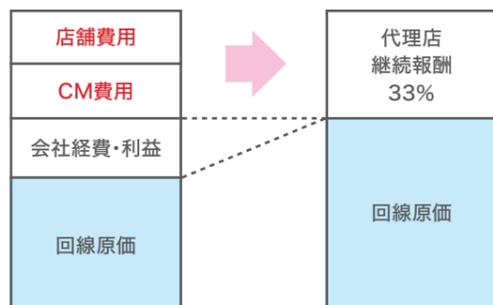
## データ通信はギガ数とスピードが大事

### Dコース独自帯域運用



スターモバイルDコースでは弊社独自の帯域にて回線運用しています。回線の利用状況は24時間365日監視されており快適な通信速度を維持しています。アクセスポイントもオリジナルの「starmobile.ne.jp」にてデータ通信接続が可能です。

### コストコ型経営手法

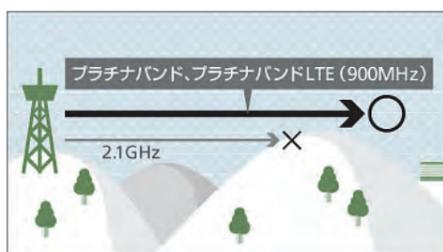


格安SIM他社回線料金内訳      スターモバイル回線料金内訳  
スターサービス社は回線料金から会社経費・利益を取っておらず代理店からの業務委託費によって運営されています。それ故に回線原価を高めることに成功し、ギガ数及びスピードの改善費用へ回線料金のほとんどを充当しています。

## WコースはプラチナバンドWi-Fi



**ビルの影でも回り込んで届く**  
障害物を回り込む力が強いいため、ビルの影などでも電波が届きやすくなります。



**エリアが広い**  
より遠くまで電波が届きやすくなります。室内にも電波が入りやすくなります。



ソフトバンクの  
プラチナバンド(900MHz)  
対応のルーター

## 通信業界初！最大33%の無期限継続報酬



- 3大キャリア回線を取り扱うことができます。
- 通信費4,860円の最大33%継続報酬が無期限(利用期間)
- 総代理店数23,000突破(わずか2年)
- 総回線数52,000回線突破
- 加盟金(スターターキット購入)7,500円初月のみ
- 業務委託費7,500円/月
- 1自己回線必須

## わずか累積36回線獲得で国民年金支給額に匹敵！

保有回線数	月収(円)	年収(円)	50年継続換算(円)
1回線	1,603	19,245	962,280
36回線	57,736	692,841	34,642,080
100回線	160,380	1,924,560	96,228,000
365回線	585,387	7,024,644	351,232,200
1000回線	1,603,800	19,245,600	962,280,000

## 業務委託費7,500円のみで代理店をフォロー



●代理店の皆様のお仕事は新規開拓と開通フォローです。それ以外のアフターフォローはスターサービス社がパートナー会社のシステムと連携しバックアップいたします。

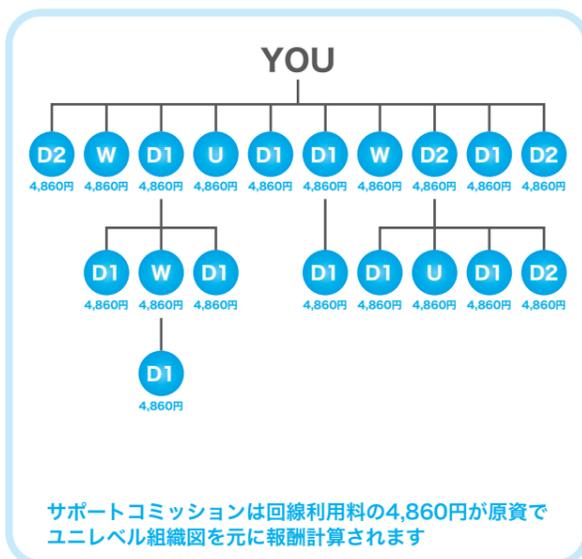
- 集金業務
- 未回収処理
- 顧客教育プログラム
- コールセンター
- LINE技術サポート
- AIチャットボット
- メール自動AI返信
- 顧客動向をチェックできるCRMシステム

## 通信業界初！75%還元の教育報酬

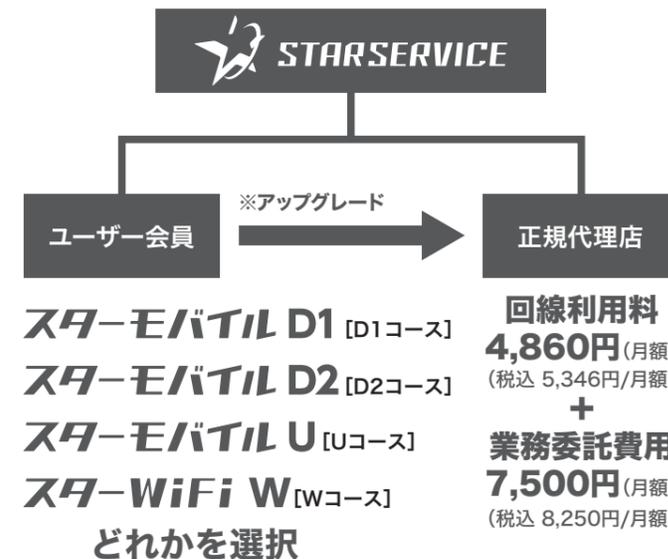
- 代理店の皆様のお仕事もう一つあります。弊社の通信業に関わる代理店を斡旋し教育する仕事です。その代理店の報酬が増えれば増えるほど教育して頂いた代理店には「業務委託費」の中から継続的に報酬として還元させて戴きます。
- 通信業界初の「協業型システム」ですのでより強固な継続報酬を獲得することが可能です。



## スターサービス10種類のコミッション一覧表



## 初期費用と継続費用



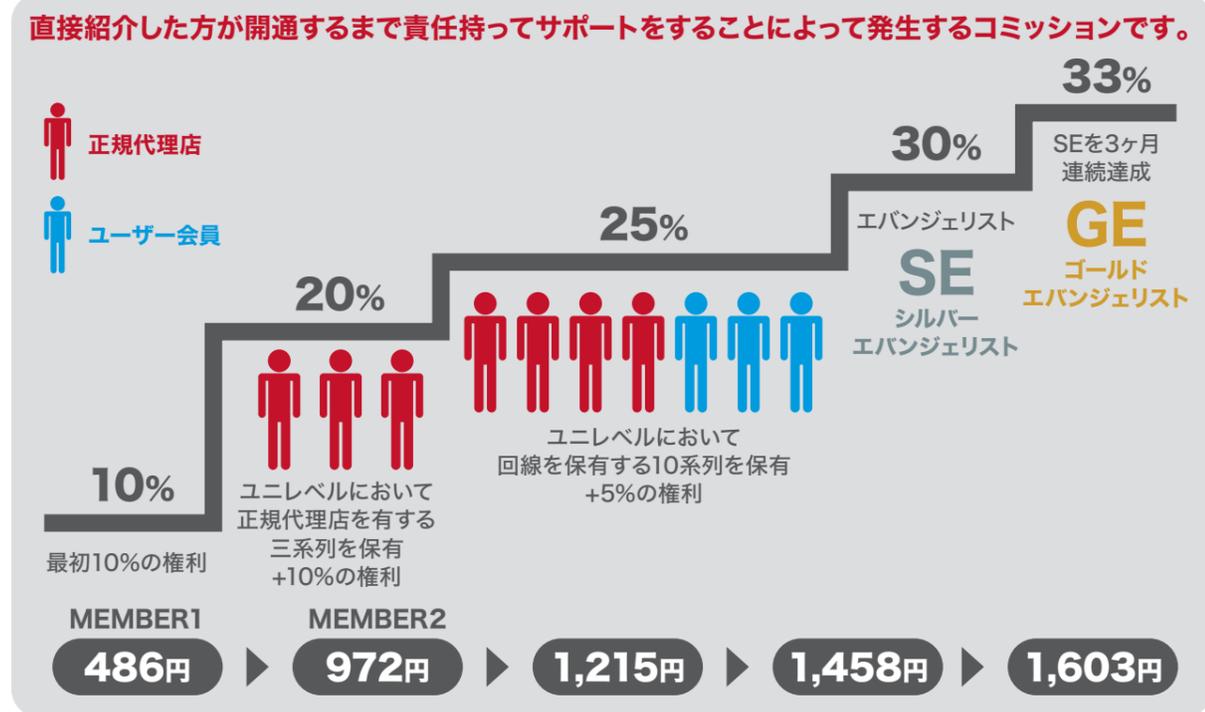
初期費用	スターターキット: 7,500円 (税込8,250円)
	業務委託費用: 7,500円 (税込8,250円)
	次月回線利用料: 4,860円 (税込5,346円)
	初期事務手数料: 3,000円 (税込3,300円)
	SIM発行手数料: 1,000円 (税込1,100円)
	アップグレード費用: 3,000円 (税込3,300円)
	合計: 26,860円 (税込 29,546円)
※ユーザー会員からアップグレードする場合3,300円(税込)のアップグレード費用が発生します。登録時に正規代理店から始められた場合はこの費用は発生しません。23,860円(税込26,246円)	
継続費用	業務委託費用: 7,500円 (税込8,250円)
	次月回線利用料: 4,860円 (税込5,346円)
	合計: 12,360円 (税込 13,596円)

タイトル	サポート	左	中	右	デイリー (日)	デイリー (月)	リクルート	リーダーシップ	RR	タイトル	10ACT	カー	ハウス	取次店	認定校
									1位 ¥300,000					¥6,800	
MEMBER1	MAX15%								2位 ¥100,000						¥10,000
MEMBER2	MAX33%	ユニレベルにおいて正規代理店を有する三系列を保有			¥250	¥7,500	¥3,000		3位 ¥100,000						
MEMBER3	MAX33%	6	6		¥500	¥15,000	¥3,000		4位 ¥100,000						
LEADER1	MAX33%	18	18		¥1,000	¥30,000	¥5,000	5%+5%	5位 ¥100,000	¥100,000					
LEADER2	MAX33%	40	40		¥2,000	¥60,000	¥5,000	5%+5%	6位 ¥100,000	¥150,000					
LEADER3	MAX33%	75	75		¥4,000	¥120,000	¥5,000	5%+5%	7位 ¥100,000	¥200,000					
RETIRE1	MAX33%	150	150		¥7,500	¥225,000	¥5,000	5%+5%	8位 ¥100,000	¥300,000	¥30,000				
RETIRE2	MAX33%	250	250		¥12,000	¥360,000	¥5,000	5%+5%	9位 ¥100,000	¥400,000					
RETIRE3	MAX33%	375	375		¥18,000	¥540,000	¥5,000	5%+5%	10位 ¥100,000	¥500,000					
DIRECTOR1	MAX33%	350	350	300	¥28,000	¥840,000	¥5,000	5%+5%		¥1,000,000	¥100,000				
DIRECTOR2	MAX33%	700	700	600	¥40,000	¥1,200,000	¥5,000	5%+5%		¥1,000,000	¥100,000				
DIRECTOR3	MAX33%	1400	1400	1200	¥80,000	¥2,400,000	¥5,000	5%+5%		¥2,000,000	¥100,000				
MASTER1	MAX33%	2100	2100	1800	¥120,000	¥3,600,000	¥5,000	5%+5%		¥2,000,000	¥100,000	¥100,000			
MASTER2	MAX33%	2800	2800	2400	¥180,000	¥5,400,000	¥5,000	5%+5%		¥2,000,000	¥100,000	¥100,000			
MASTER3	MAX33%	5600	5600	4800	¥340,000	¥10,200,000	¥5,000	5%+5%		¥4,000,000	¥100,000	¥100,000			

	ユーザー	取次店	代理店
初期費用	8,860円 (税込9,746円)	0円	26,860円 (税込29,546円)
継続費用	4,860円 (税込5,346円)	0円	12,360円 (税込13,596円)
紹介権利	×	ユーザーもしくは取次店のみ紹介可能	○
直紹介報酬	×	単発 6,800円	継続最大 33%
組織報酬	×	×	○
組織図閲覧	×	○	○

## ストック型 ① サポートコミッション

直紹介報酬のことであり、継続しますのでストック型報酬です。会員を（正規代理店・ユーザー会員問わず）紹介すると各コースの月額4,860円から下記のルールに従って紹介した会員がサービスを継続する限り報酬が支払われます。傘下から差額報酬も発生します。



## なぜスターモバイルのMNP契約はリピート率が高いのか？

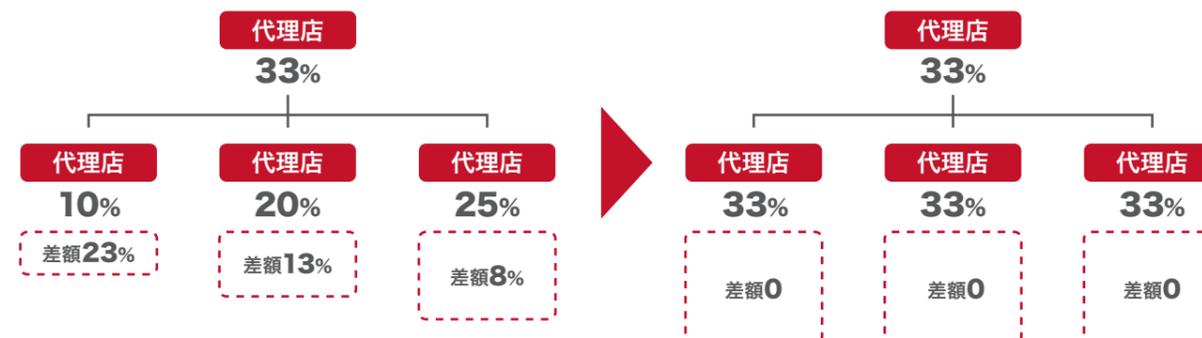
スターモバイルDコースのMNP契約はリピート率ほぼ100%です。

### サポートコミッションの年収シミュレーション

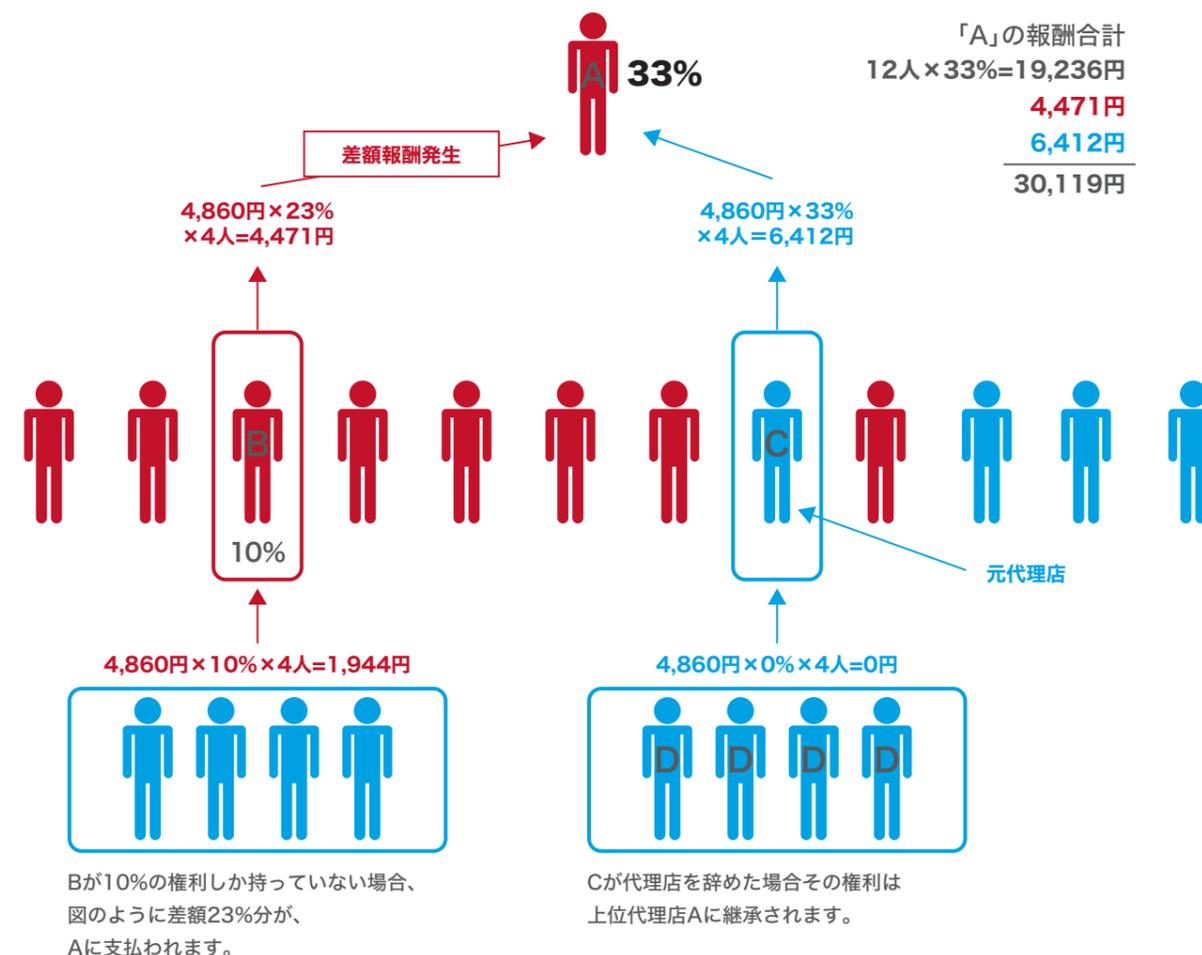
回線数	10%	20%	25%	30%	33%
10	¥58,320	¥116,640	¥145,800	¥174,960	¥192,360
36	¥209,952	¥419,904	¥524,880	¥629,856	¥692,496
100	¥583,200	¥1,166,400	¥1,458,000	¥1,749,600	¥1,923,600
365	¥2,128,680	¥4,257,360	¥5,321,700	¥6,386,040	¥7,021,140
1,000	¥5,832,000	¥11,664,000	¥14,580,000	¥17,496,000	¥19,236,000
2,000	¥11,664,000	¥23,328,000	¥29,160,000	¥34,992,000	¥38,472,000
3,650	¥21,286,800	¥42,573,600	¥53,217,000	¥63,860,400	¥70,211,400

実際には、さらに差額報酬が発生しますので、この金額の2倍以上になるかもしれません。

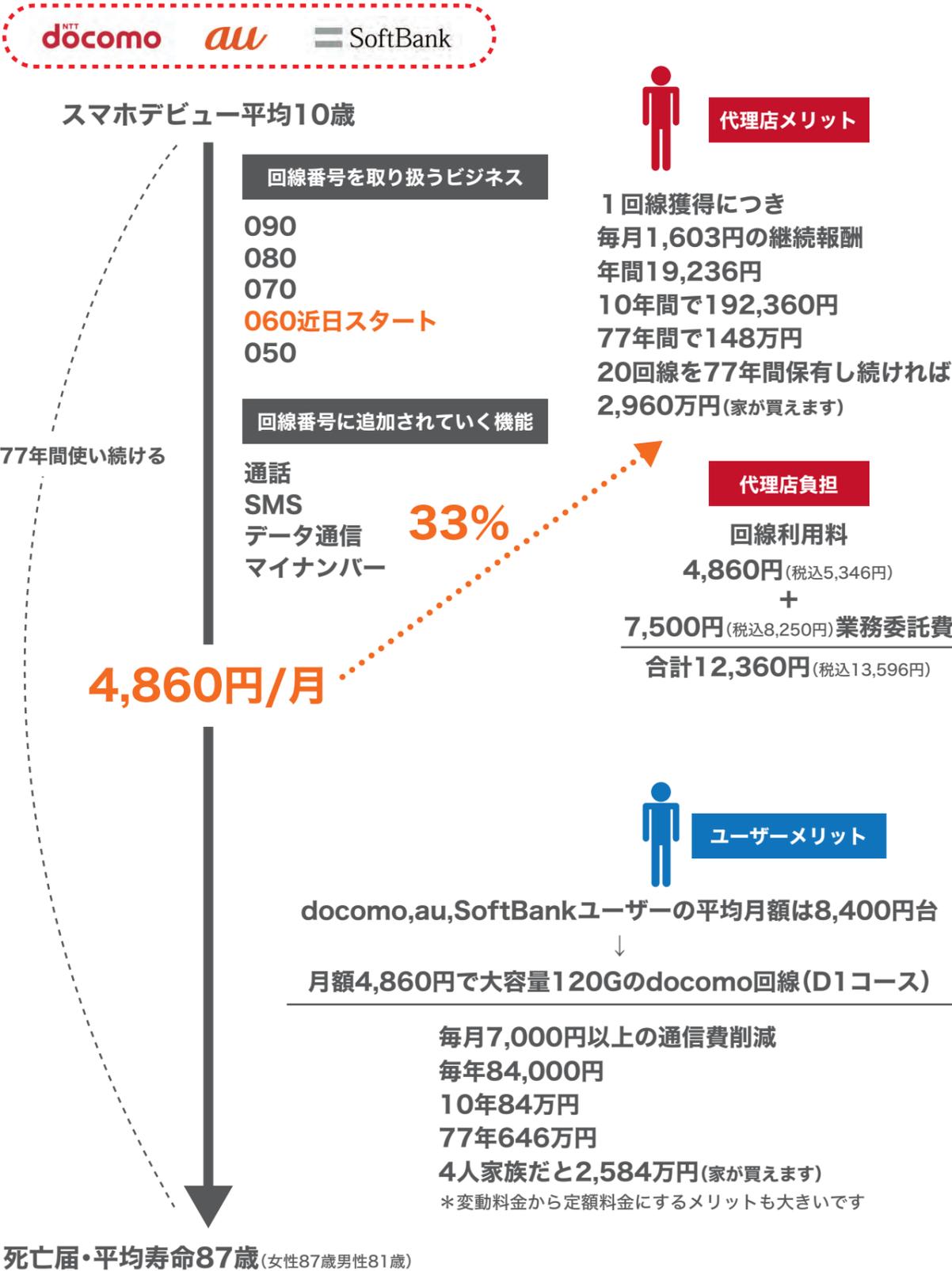
## サポートコミッションの差額報酬



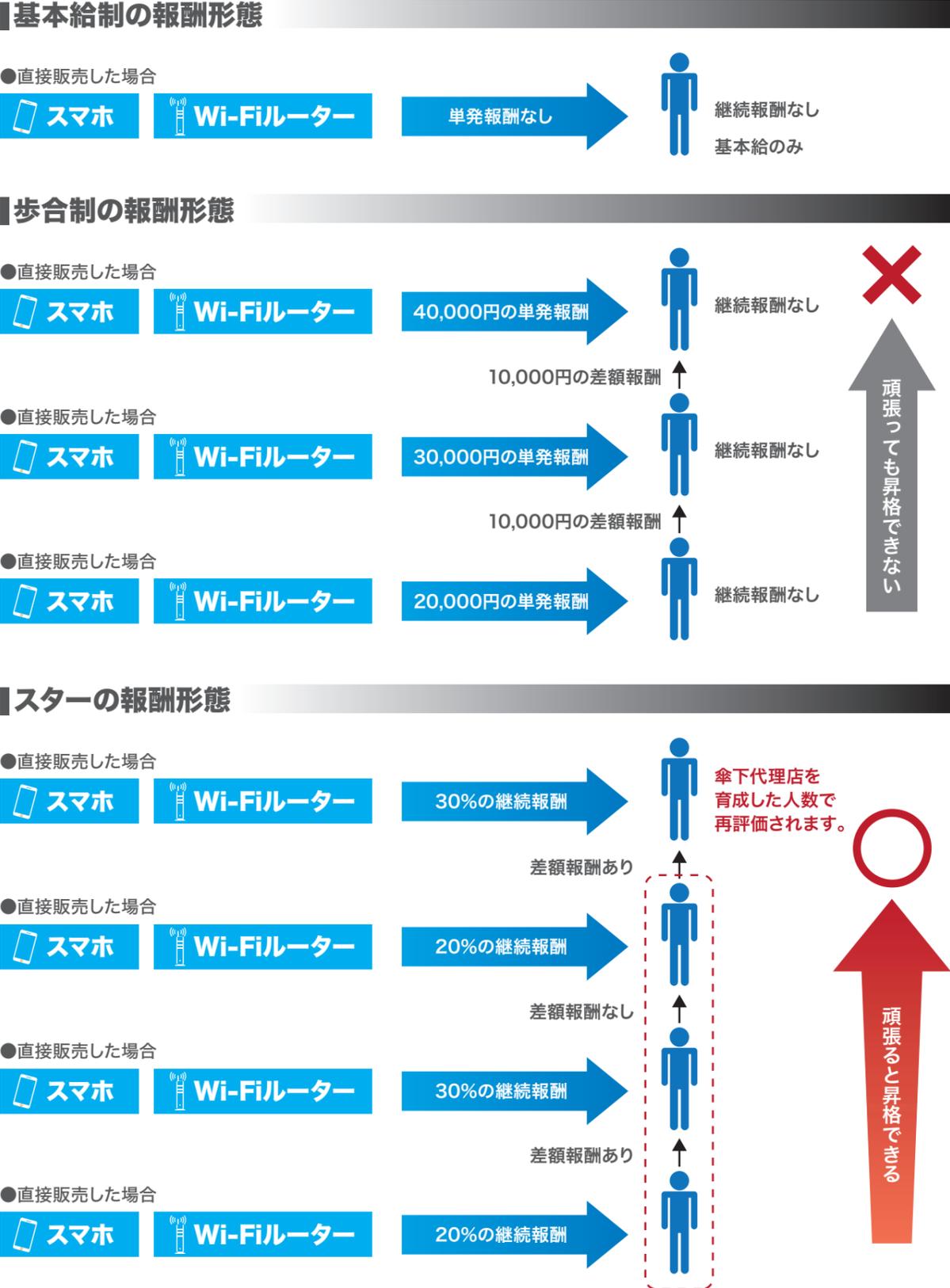
## 33%の権利を持つ代理店が12人の会員を紹介した場合の差額報酬



# 回線事業だから生涯ビジネス

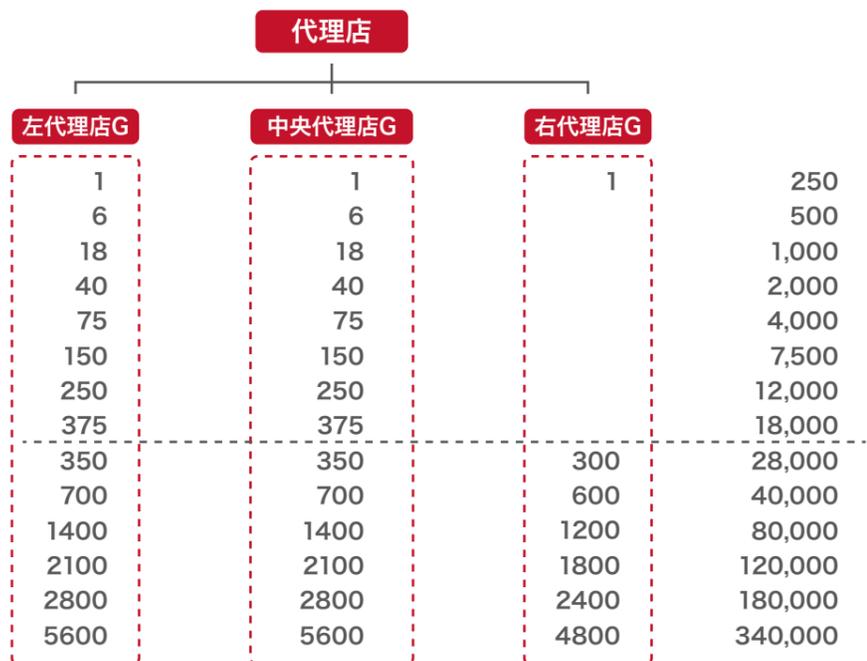


# 通信業界の今までの報酬形態



## ストック型 ② デイリーコミッション

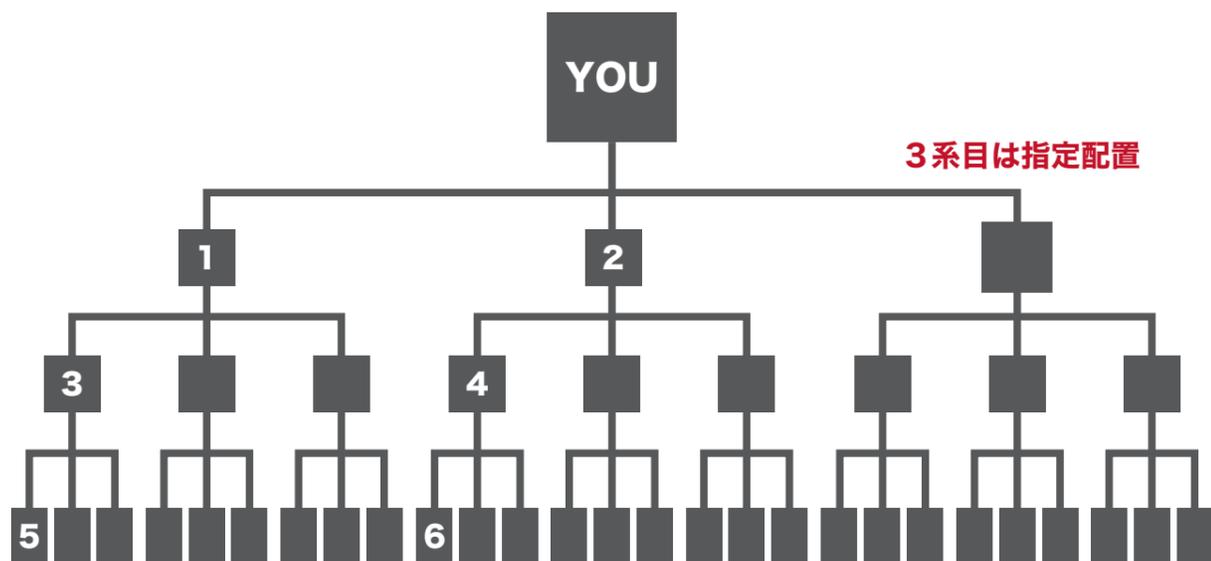
スターサービスのメインのコミッションです。正規代理店をどれだけグループに有するかでタイトルが決まります。ユーザー会員は人数に加えません。



## デイリーコミッションの組織図(マトリックス)

### ■6人紹介した場合のマトリックス組織図

紹介者が縦繋ぎとなることによって、「スピルオーバー」と呼ばれる振り下ろしが発生します。組織フォローも簡単になります。



## ストック型 ② デイリーコミッション

スターサービスのメインのコミッションです。正規代理店をどれだけグループに有するかでタイトルが決まります。ユーザー会員は人数に加えません。

タイトル	①系列目	②系列目	③系列目	日給	月給 30日換算
MEMBER1					
MEMBER2	ユニレベルにおいて正規代理店を有する三系列を保有			¥250	¥7,500
MEMBER3	6	6		¥500	¥15,000
LEADER1	18	18		¥1,000	¥30,000
LEADER2	40	40		¥2,000	¥60,000
LEADER3	75	75		¥4,000	¥120,000
RETIRE1	150	150		¥7,500	¥225,000
RETIRE 2	250	250		¥12,000	¥360,000
RETIRE 3	375	375		¥18,000	¥540,000
DIRECTOR1	350	350	300	¥28,000	¥840,000
DIRECTOR2	700	700	600	¥40,000	¥1,200,000
DIRECTOR3	1400	1400	1200	¥80,000	¥2,400,000
MASTER1	2100	2100	1800	¥120,000	¥3,600,000
MASTER2	2800	2800	2400	¥180,000	¥5,400,000
MASTER3	5600	5600	4800	¥340,000	¥10,200,000

### 系列の自動合算制度について

MEMBER1からRETIRE3になるまでは、3系列のうち少ない2系列を自動合算します。



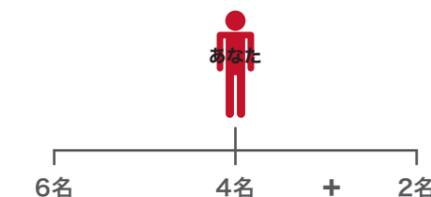
状況

**グループ状況**

分析

**MEMBER3 6:6達成**

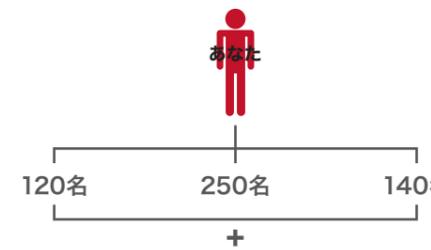
前月状況	系列①	系列②	系列③
正規代理店	6	4	2



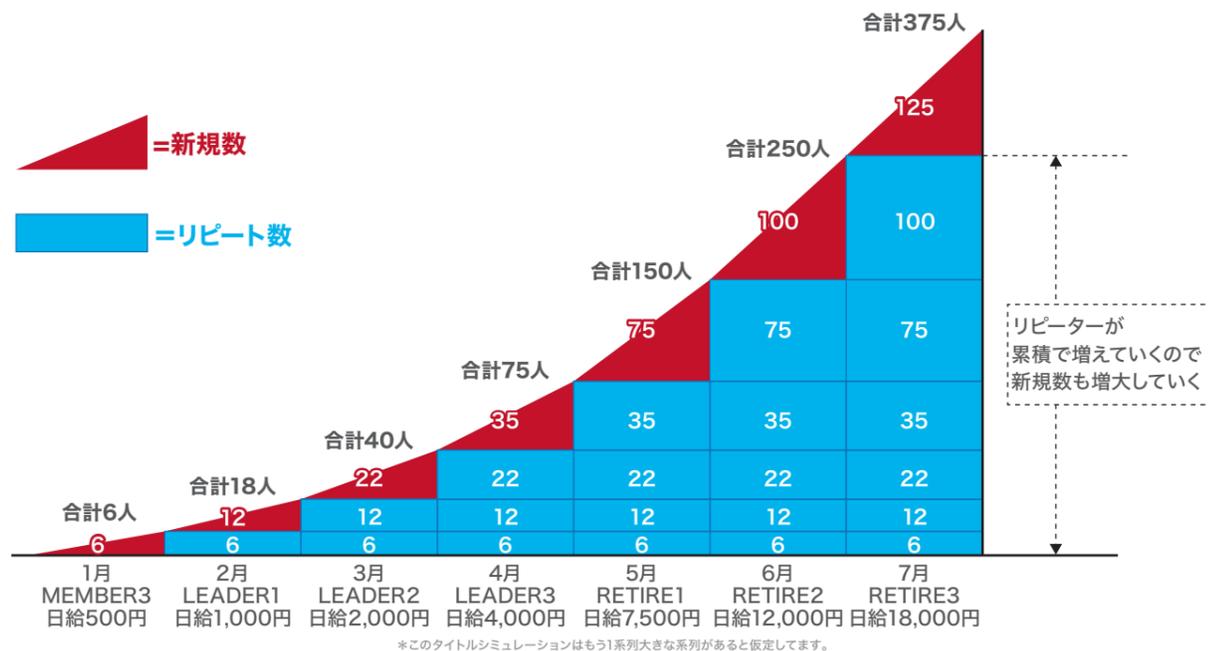
**RETIRE2 250:250達成**

前月状況	系列①	系列②	系列③
正規代理店	120	250	140

+



## 新規+累積で継続収入が積み上がっていきます

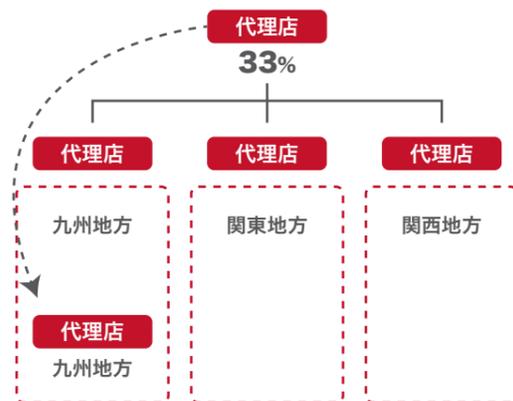


## 収入の逆転があるからいつでも平等なビジネス



## 協業ビジネスなので助け合いが可能

3系列しか組織は持たないので(マトリクス組織図)傘下の近くに居住する組織リーダーへ代理店のフォローを任せることができる。

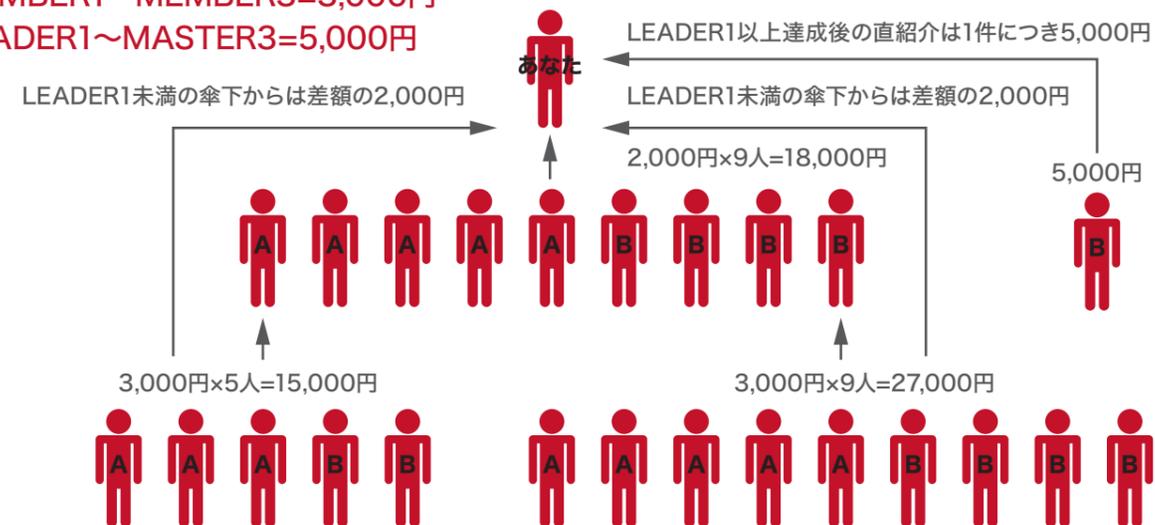


## ショット型 ③リクルートコミッション

直紹介報酬のことであり、一度きりのショット型です。正規代理店を紹介することに3,000円発生します。ランクがLEADER1以上になりますと5,000円になり差額報酬も発生致します。

「あなた」がLEADER1以上のランクの場合

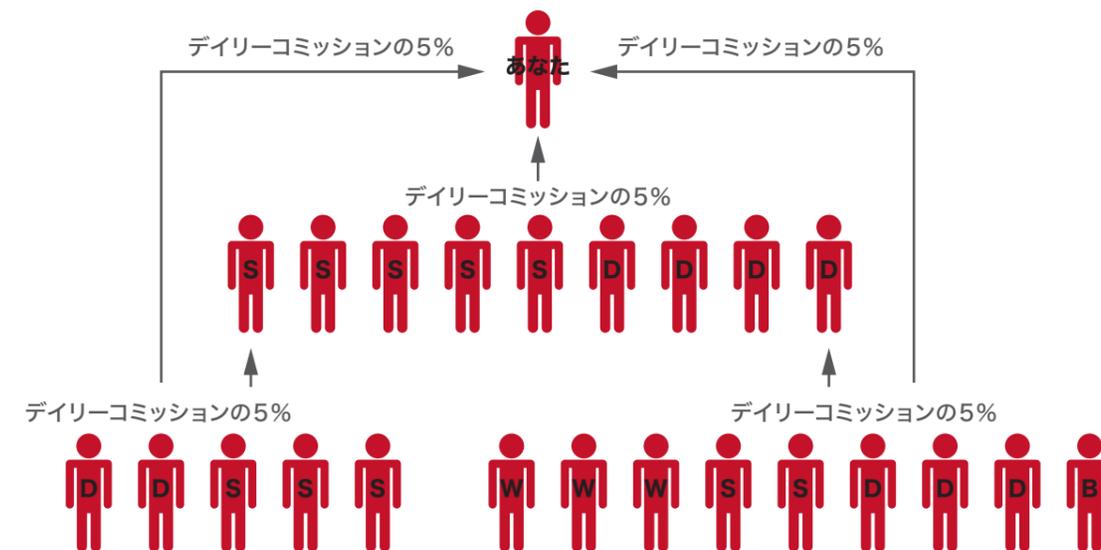
リクルートコミッション単価  
MEMBER1~MEMBER3=3,000円  
LEADER1~MASTER3=5,000円



RRコミッション リクルートコミッション取得金額の上位10名全員へ、毎月以下の通りRRコミッションを付与します。  
1位:30万円 2位~10位:それぞれ10万円

## ストック型 ④リーダーシップコミッション

自身のユニレベル組織の1~2段目の会員が当月取得してるデイリーコミッションの5%を取得することができます。



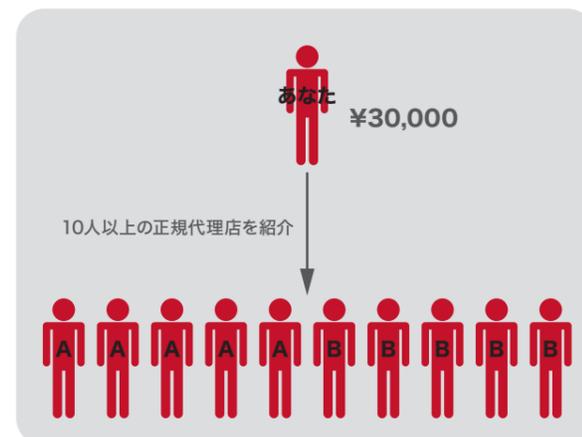
## ショット型 ⑤タイトルコミッション

LEADER1以上のタイトルを達成するたびに取得できる一回限りのコミッションです。  
最高タイトルに昇格するまでに総額1,365万円が支給されます。  
一度降格し、再度昇格した場合は二度目は支払われません。



## ショット型 ⑥10ACTコミッション

10人以上の正規代理店を直紹介した人に一度だけ30,000円支給されます。  
20人でも30,000円、30人でも30,000円と追加して受け取ることができます。



## MEMBER ZONE

- MEMBER1
- MEMBER2
- MEMBER3
- LEADER1
- LEADER2
- LEADER3
- RETIRE1
- RETIRE2
- RETIRE3
- DIRECTOR1
- DIRECTOR2
- DIRECTOR3
- MASTER1
- MASTER2
- MASTER3

**MEMBER1** 平均月収:約1,200円 [登録月からの平均経過月数:約2ヶ月]

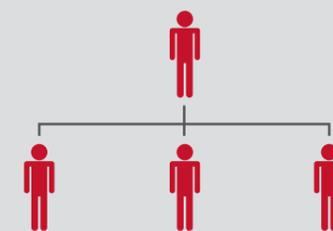


ユニレベルにおいて紹介した方からの報酬実績がある1人以上ある場合  
直紹介報酬は発生します  
(サポートコミッション・リクルートコミッション)

- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

- MEMBER1
- MEMBER2
- MEMBER3
- LEADER1
- LEADER2
- LEADER3
- RETIRE1
- RETIRE2
- RETIRE3
- DIRECTOR1
- DIRECTOR2
- DIRECTOR3
- MASTER1
- MASTER2
- MASTER3

**MEMBER2** 平均月収:約17,000円 [登録月からの平均経過月数:約3.5ヶ月]



ユニレベルにおいて正規代理店を有する三系列を保有

**250円/Day**

- ③デイリーコミッション  
日給**250円**  
月給**7,500円**
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

## ストック型 ⑦カーコミッション

当月実績タイトルがDIRECTOR1以上の会員はカーコミッションとして毎月100,000円が支給されます。  
車などの購入費に充ててください。



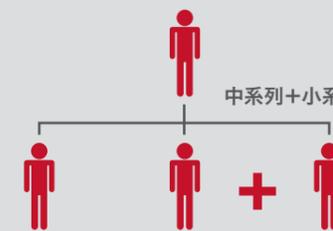
## ストック型 ⑧ハウスコミッション

当月実績タイトルがMASTER1以上の会員はハウスコミッションとして毎月100,000円が支給されます。  
家などの購入費に充ててください。



- MEMBER1
- MEMBER2
- MEMBER3
- LEADER1
- LEADER2
- LEADER3
- RETIRE1
- RETIRE2
- RETIRE3
- DIRECTOR1
- DIRECTOR2
- DIRECTOR3
- MASTER1
- MASTER2
- MASTER3

**MEMBER3** 平均月収:約32,000円 [登録月からの平均経過月数:約4.5ヶ月]



**500円/Day**

- ③デイリーコミッション  
日給**500円**  
月給**15,000円**
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

※MEMBER1の達成条件未達成の方は「取得タイトルなし」となります。  
※MEMBER1～MEMBER3までの平均値は2020年4月～2022年1月末日までに登録した会員のタイトル獲得者の平均値となっています。  
※登録者全員が平均経過月数内でタイトル獲得できるものではありません。

## LEADER ZONE

## RETIRE ZONE

MEMBER1
MEMBER2
MEMBER3
<b>LEADER1</b>
LEADER2
LEADER3
RETIRE1
RETIRE2
RETIRE3
DIRECTOR1
DIRECTOR2
DIRECTOR3
MASTER1
MASTER2
MASTER3

**LEADER1** 平均月収:約64,000円(タイトルコミッションは含みません)  
[登録月からの平均経過月数:約6.5ヶ月]

¥100,000

中系列+小系列で合算出来ます。

18名 : 18名

**1,000円/Day**

- ⑤タイトルコミッション 100,000円(一時金)
- ④リーダーシップコミッション
- ③デイリーコミッション 日給1,000円 月給30,000円
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

MEMBER1
MEMBER2
MEMBER3
LEADER1
LEADER2
LEADER3
<b>RETIRE1</b>
RETIRE2
RETIRE3
DIRECTOR1
DIRECTOR2
DIRECTOR3
MASTER1
MASTER2
MASTER3

**RETIRE1** 平均月収:約390,000円(タイトルコミッションは含みません)  
[登録月からの平均経過月数:約13ヶ月]

¥300,000

中系列+小系列で合算出来ます。

150名 : 150名

**7,500円/Day**

- ⑤タイトルコミッション 300,000円(一時金)
- ④リーダーシップコミッション
- ③デイリーコミッション 日給7,500円 月給225,000円
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

MEMBER1
MEMBER2
MEMBER3
LEADER1
<b>LEADER2</b>
LEADER3
RETIRE1
RETIRE2
RETIRE3
DIRECTOR1
DIRECTOR2
DIRECTOR3
MASTER1
MASTER2
MASTER3

**LEADER2** 平均月収:約126,000円(タイトルコミッションは含みません)  
[登録月からの平均経過月数:約8ヶ月]

¥150,000

中系列+小系列で合算出来ます。

40名 : 40名

**2,000円/Day**

- ⑤タイトルコミッション 150,000円(一時金)
- ④リーダーシップコミッション
- ③デイリーコミッション 日給2,000円 月給60,000円
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

MEMBER1
MEMBER2
MEMBER3
LEADER1
LEADER2
LEADER3
<b>RETIRE2</b>
RETIRE3
DIRECTOR1
DIRECTOR2
DIRECTOR3
MASTER1
MASTER2
MASTER3

**RETIRE2** 平均月収:約500,000円(タイトルコミッションは含みません)  
[登録月からの平均経過月数:約15ヶ月]

¥400,000

中系列+小系列で合算出来ます。

250名 : 250名

**12,000円/Day**

- ⑤タイトルコミッション 400,000円(一時金)
- ④リーダーシップコミッション
- ③デイリーコミッション 日給12,000円 月給360,000円
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

MEMBER1
MEMBER2
MEMBER3
LEADER1
LEADER2
<b>LEADER3</b>
RETIRE1
RETIRE2
RETIRE3
DIRECTOR1
DIRECTOR2
DIRECTOR3
MASTER1
MASTER2
MASTER3

**LEADER3** 平均月収:約212,000円(タイトルコミッションは含みません)  
[登録月からの平均経過月数:約10ヶ月]

¥200,000

中系列+小系列で合算出来ます。

75名 : 75名

**4,000円/Day**

- ⑤タイトルコミッション 200,000円(一時金)
- ④リーダーシップコミッション
- ③デイリーコミッション 日給4,000円 月給120,000円
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

MEMBER1
MEMBER2
MEMBER3
LEADER1
LEADER2
LEADER3
<b>RETIRE3</b>
RETIRE1
RETIRE2
DIRECTOR1
DIRECTOR2
DIRECTOR3
MASTER1
MASTER2
MASTER3

**RETIRE3** 平均月収:約820,000円(タイトルコミッションは含みません)  
[登録月からの平均経過月数:約19ヶ月]

¥500,000

中系列+小系列で合算出来ます。

375名 : 375名

**18,000円/Day**

- ⑤タイトルコミッション 500,000円(一時金)
- ④リーダーシップコミッション
- ③デイリーコミッション 日給18,000円 月給540,000円
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

※LEADER1~LEADER3までの平均値は2020年4月~2022年1月末日までに登録した会員のタイトル獲得者の平均値となっています。  
※登録者全員が平均経過月数内でタイトル獲得できるものではありません。

※RETIRE1~RETIRE3までの平均値は2020年4月~2022年1月末日までに登録した会員のタイトル獲得者の平均値となっています。  
※登録者全員が平均経過月数内でタイトル獲得できるものではありません。

## DIRECTOR ZONE

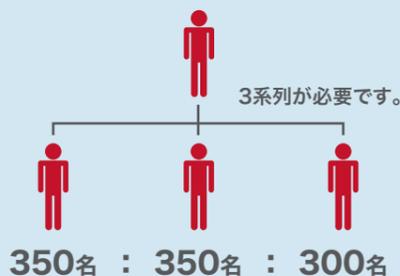
## MASTER ZONE

MEMBER1
MEMBER2
MEMBER3
LEADER1
LEADER2
LEADER3
RETIRE1
RETIRE2
RETIRE3
<b>DIRECTOR1</b>
DIRECTOR2
DIRECTOR3
MASTER1
MASTER2
MASTER3

**DIRECTOR1** 推定月収120万円以上



100,000円



**28,000円/Day**

¥1,000,000

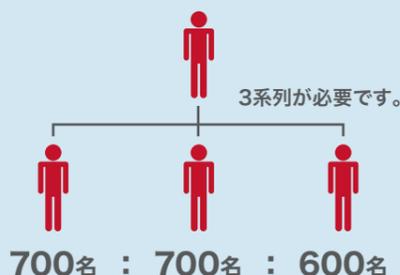
- ⑦カーコミッション **100,000円**
- ⑤タイトルコミッション **1,000,000円**(一時金)
- ④リーダーシップコミッション
- ③デイリーコミッション 日給**28,000円** 月給**840,000円**
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

MEMBER1
MEMBER2
MEMBER3
LEADER1
LEADER2
LEADER3
RETIRE1
RETIRE2
RETIRE3
DIRECTOR1
<b>DIRECTOR2</b>
DIRECTOR3
MASTER1
MASTER2
MASTER3

**DIRECTOR2** 推定月収160万円以上



100,000円



**40,000円/Day**

¥1,000,000

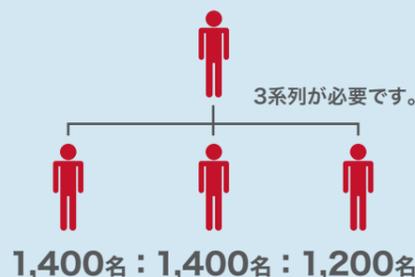
- ⑦カーコミッション **100,000円**
- ⑤タイトルコミッション **1,000,000円**(一時金)
- ④リーダーシップコミッション
- ③デイリーコミッション 日給**40,000円** 月給**1,200,000円**
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

MEMBER1
MEMBER2
MEMBER3
LEADER1
LEADER2
LEADER3
RETIRE1
RETIRE2
RETIRE3
DIRECTOR1
DIRECTOR2
<b>DIRECTOR3</b>
MASTER1
MASTER2
MASTER3

**DIRECTOR3** 推定月収300万円以上



100,000円



**80,000円/Day**

¥2,000,000

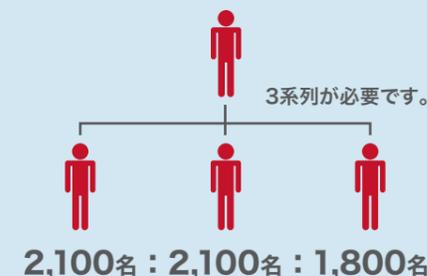
- ⑦カーコミッション **100,000円**
- ⑤タイトルコミッション **2,000,000円**(一時金)
- ④リーダーシップコミッション
- ③デイリーコミッション 日給**80,000円** 月給**2,400,000円**
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

MEMBER1
MEMBER2
MEMBER3
LEADER1
LEADER2
LEADER3
RETIRE1
RETIRE2
RETIRE3
DIRECTOR1
DIRECTOR2
DIRECTOR3
<b>MASTER1</b>
MASTER2
MASTER3

**MASTER1** 推定月収550万円以上



100,000円



**120,000円/Day**

¥2,000,000

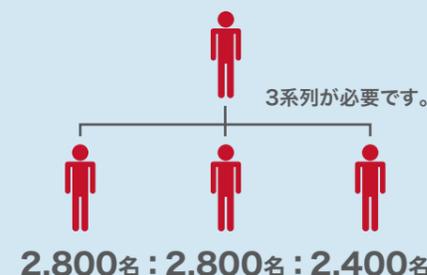
- ⑧ハウスコミッション **100,000円**
- ⑦カーコミッション **100,000円**
- ⑤タイトルコミッション **2,000,000円**(一時金)
- ④リーダーシップコミッション
- ③デイリーコミッション 日給**120,000円** 月給**3,600,000円**
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

MEMBER1
MEMBER2
MEMBER3
LEADER1
LEADER2
LEADER3
RETIRE1
RETIRE2
RETIRE3
DIRECTOR1
DIRECTOR2
DIRECTOR3
<b>MASTER2</b>
MASTER3

**MASTER2** 推定月収700万円以上



100,000円



**180,000円/Day**

¥2,000,000

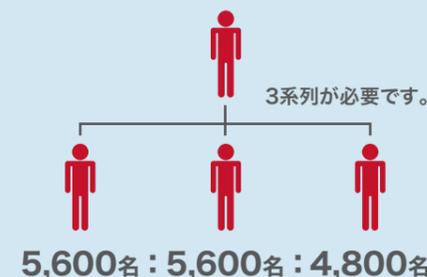
- ⑧ハウスコミッション **100,000円**
- ⑦カーコミッション **100,000円**
- ⑤タイトルコミッション **2,000,000円**(一時金)
- ④リーダーシップコミッション
- ③デイリーコミッション 日給**180,000円** 月給**5,400,000円**
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

MEMBER1
MEMBER2
MEMBER3
LEADER1
LEADER2
LEADER3
RETIRE1
RETIRE2
RETIRE3
DIRECTOR1
DIRECTOR2
DIRECTOR3
<b>MASTER3</b>

**MASTER3** 推定月収1,300万円以上



100,000円

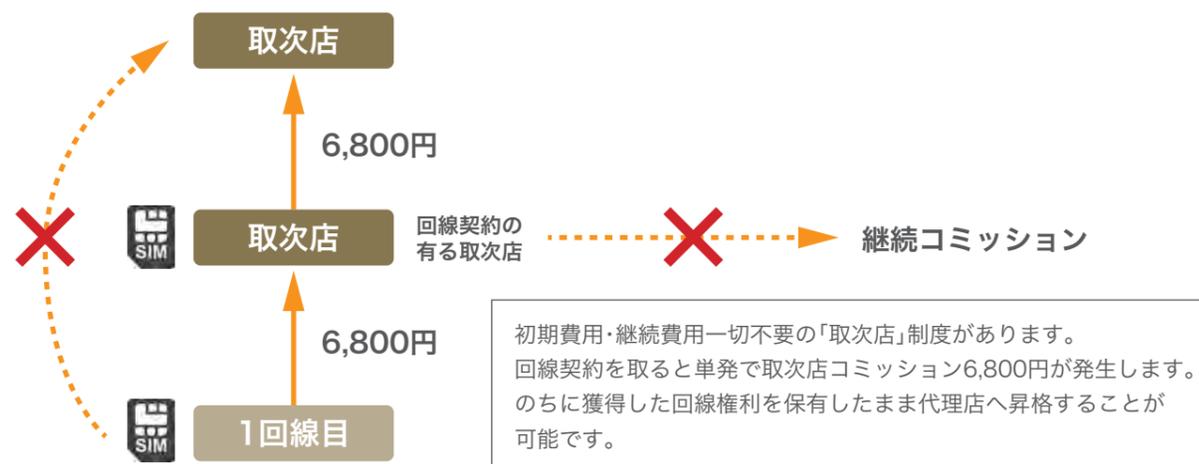


**340,000円/Day**

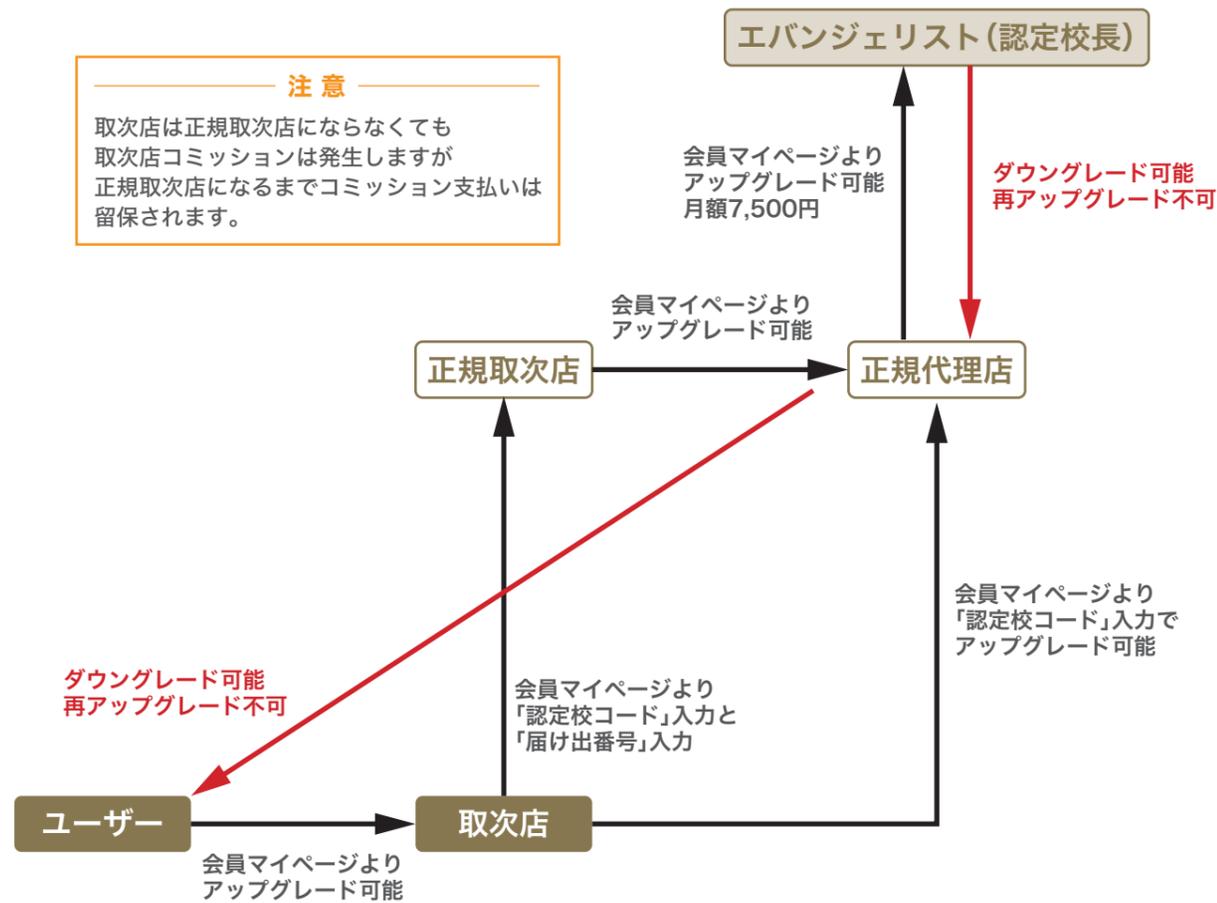
¥4,000,000

- ⑧ハウスコミッション **100,000円**
- ⑦カーコミッション **100,000円**
- ⑤タイトルコミッション **4,000,000円**(一時金)
- ④リーダーシップコミッション
- ③デイリーコミッション 日給**340,000円** 月給**10,200,000円**
- ②リクルートコミッション
- ①サポートコミッション

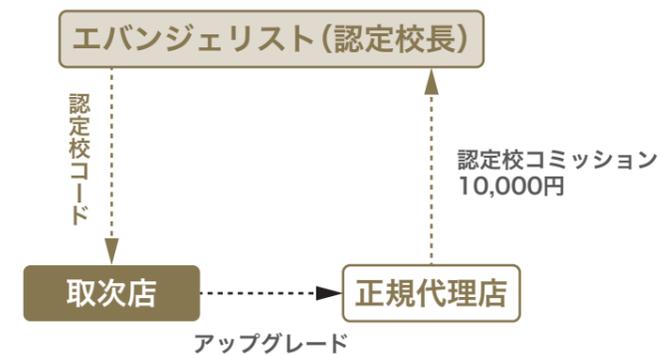
## ⑨ 取次店コミッション



## アップグレードとダウングレード



## ⑩ 認定校コミッションとエバンジェリスト



●「エバンジェリスト=認定校」になるには、代理店であればスターサービスマイページより申し込みが可能です。その際エバンジェリスト費用として月額7,500円が継続課金されます。一度エバンジェリストから正規代理店にダウングレードされた場合は二度とエバンジェリストへの復帰は出来ませんのでご注意ください。

取次店講習会では認定校コードを発番することができ、その取次店講習を受講した取次店がその後正規代理店にアップグレードした際、認定校コミッション10,000円が支給されます。他系列の取次店からも認定校コミッションは発生します。

### 「エバンジェリスト=認定校」のその他の権利について

- 権利1. サポートコミッションが最大25%→30%(+5%)になります。
- 権利2. 傘下のエバンジェリスト人数分がタイトル判定に加算されます(メンバー2以外)。
- 権利3. スターサービス株式会社が加盟する一般社団法人日本電気通信媒介業協会の認定校の資格が与えられ協会公認の講習会を開催することができます。
- 権利4. 一般社団法人日本電気通信媒介業協会の直営校舎(札幌、仙台、東京、名古屋、新大阪、広島、福岡本部、沖縄)を利用料無料で利用予約ができます。

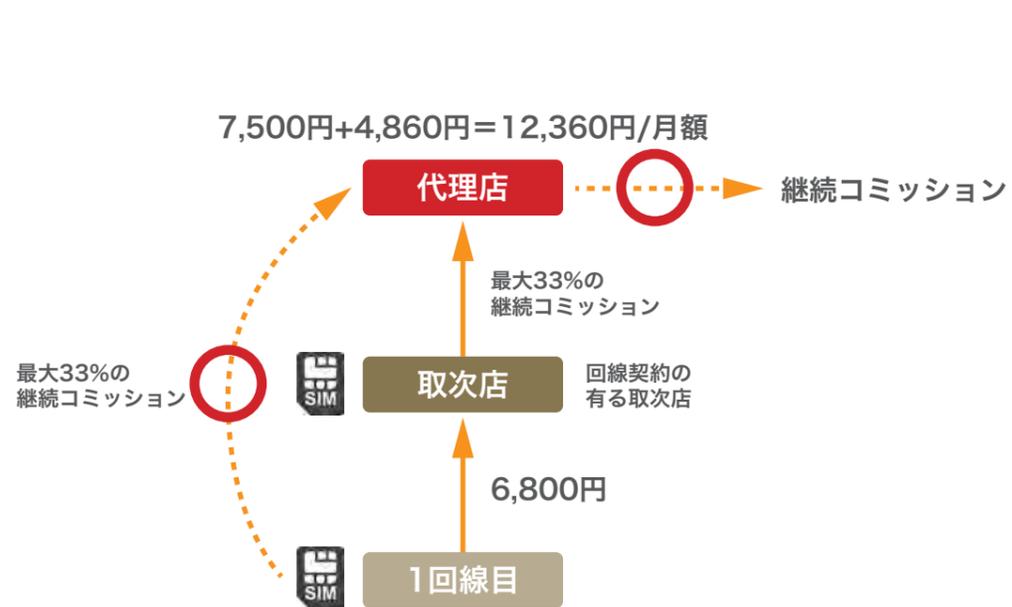
## 認定校が無料利用できる校舎一覧

スターサービス社は一般社団法人 日本電気通信媒介業協会の法人会員として業務提携しています。

	<p>■ 協会本部(福岡) 代表理事/三浦 恵美 所在地/福岡県福岡市中央区六本松2丁目9-24 アンバー六本松 3F</p>		<p>■ 協会札幌校舎 〒060-0809 北海道札幌市北区北九条西4丁目7-4 エルムビル8F-D</p>
	<p>■ 協会仙台校舎 〒980-0014 宮城県仙台市青葉区本町2丁目9-5 コア本町ビル4F</p>		<p>■ 協会東京校舎 〒108-0023 東京都港区芝浦3丁目6-7 板硝子会館ビル4F</p>
	<p>■ 協会名古屋校舎 〒450-0003 愛知県名古屋市中村区名駅南1丁目23-17 笹島ビル7F西B</p>		<p>■ 協会新大阪校舎 〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島6丁目7-3 第6新大阪ビル701号室</p>
	<p>■ 協会広島校舎 〒732-0821 広島県広島市南区大須賀町14-12 第一ビル5F</p>		<p>■ 協会沖縄校舎 〒901-2132 沖縄県浦添市伊祖1-33-1 牧港建設第2ビル 402号室</p>

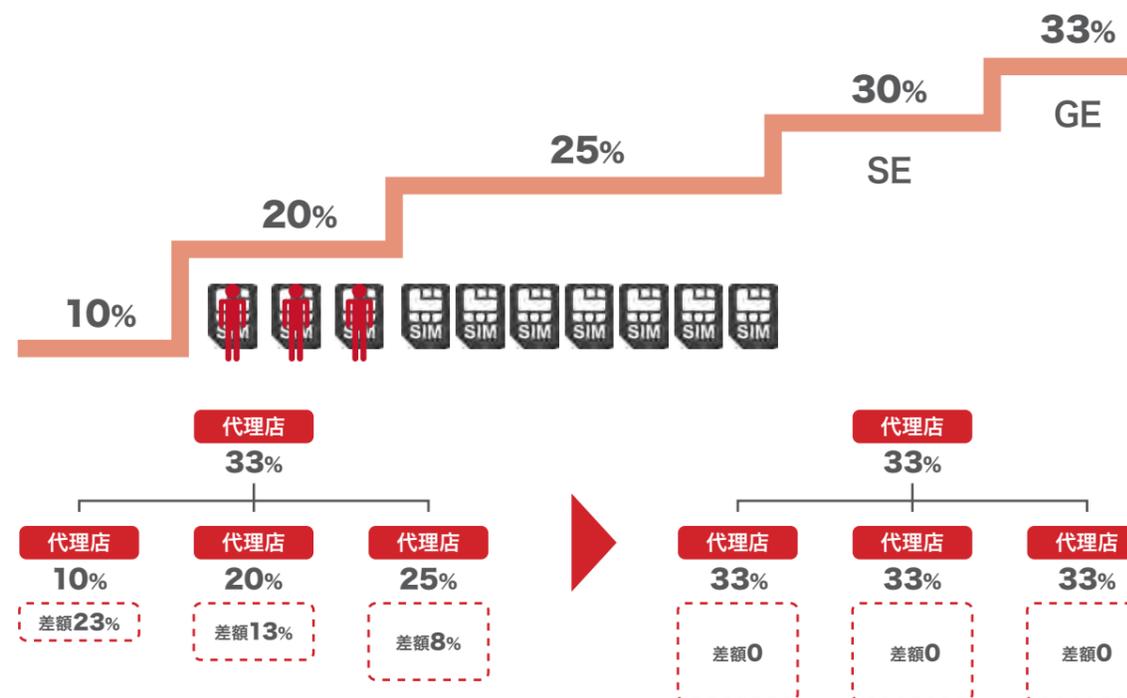
2nd.STAGE

4,860円原資



1st.STAGE

4,860円原資



3rd.STAGE

7,500円原資

代理店			
左代理店G	中央代理店G	右代理店G	
1	1	1	250
6	6		500
18	18		1,000
40	40		2,000
75	75		4,000
150	150		7,500
250	250		12,000
375	375		18,000
350	350	300	28,000
700	700	600	40,000
1400	1400	1200	80,000
2100	2100	1800	120,000
2800	2800	2400	180,000
5600	5600	4800	340,000



ナンバーポータビリティ

スターモバイルのSIMにのりかえ前編

# スターモバイルMNPの流れを徹底解説

**SIMフリースマホは安い**

**SIMフリースマホを新たに購入**

oppo A73    iPhone SE    Redmi Note 10pro

**3万円前後で買える新品SIMフリー携帯**

注:スターモバイルでは端末の販売は一切いたしておりません。

**SIMの差し替えでOK!**

**お持ちのスマホを利用**

お持ちのスマホでスターモバイルSIMを利用する場合、SIMロックの解除のお手続きが必要な場合があります。

今ご契約の携帯会社でSIMロック解除 ▶右記②

※SIMロック解除は各通信会社でのお申し込みが必要です。  
※対応周波数、SIM形状を十分ご確認ください。

**MNP手続き**

お使いの電話番号を、そのまま引き継ぐ場合、現在ご契約の携帯電話会社より「MNP予約番号」をもらってください。

今ご契約の携帯会社でMNP予約番号取得 ▶下記①

**お申し込み**

スターサービスへスターモバイル「Dコース」のMNPをお申し込みください

申込について  
必ずMNP予約番号をもらって、有効期限が11日以上残っている状態でお申し込みください。

スターモバイルへお申し込み

**SMSよりMNP切替**

転入元SIMに対して切替サイトの案内がSMS(ショートメール)にて届きます。その指示に従ってSIMの切替を行います。

MNPについて  
SIMが届く前にSMSが届きますが、SIMが届くまでこの作業はしないでください。詳しくは▶starservice.jp/mnp/

MNP切替

スターモバイルのSIMが届きます。



すでに届いているショートメールの本文にあるURLをクリックしてください。



必要事項を入力して認証

ショートメールが届いていない場合電話対応でのMNPもご利用可能です。

開通センターへご連絡をさせていただきますと、下記4点のヒアリングがございます。

- 1.ご契約のお電話番号
- 2.ICCID(下4ケタ)
- 3.ご契約者様のお名前
- 4.生年月日(法人の場合1980/01/01固定)

開通センター連絡先:  
0120-527-240  
受付時間:10:00~20:00

①MNP/番号移行お手続き方法	NTT docomo	au	SoftBank	Y!mobile
	携帯電話・PHS番号ポータビリティ (MNP)	番号移行		
携帯電話・PHS番号ポータビリティ (MNP)/番号移行について 現在契約している携帯電話会社のMNP予約窓口からお申し込みの上、『MNP予約番号』をもらう。	ドコモの ケータイから 151 固定電話から 0120-800-000	0077-75470	ソフトバンクの ケータイから *5533 固定電話から 0800-100-5533	ワイモバイルの ケータイから 151 固定電話から 0570-039-151
ケータイ・固定電話から 【受付時間】 9:00~20:00 ケータイ版ウェブから 【受付時間】 9:00~21:30 *iモードは24時間	iモードから I-menu▶ お客様サポート▶ お申込・お手続き▶	EZwebから TOP▶ auお客様サポート▶ お申込・変更する▶	Yahoo!ケータイから TOP▶ 設定・申込(My SoftBank)▶ 各種変更手続き▶	Y!mobileケータイから TOP▶ 設定・申込(My Y!mobile)▶ 各種変更手続き▶
②SIMロック解除お手続き方法	NTT docomo	au	SoftBank	Y!mobile
SIMロック解除のお手続き お持ちのスマホがスターモバイルSIMに対応しているか、事前にご確認ください。				
	My docomoで、お手続き	My auで、お手続き	My SoftBankで、お手続き	My Y!mobileで、お手続き

●現在契約している携帯電話会社が発行したメールアドレスは引き継ぎできません。 ●現在契約している携帯電話会社が提供しているサービス(料金プラン・割引サービスなど)は解約とともに終了となります。 ●お客さまの契約状態などによって、電話やウェブでのMNP予約ができない場合があります(MNP予約の条件は各社の規定によります)。 ●データ通信専用の電話番号はMNP・番号移行の対象外です。 ●販売する携帯電話の故障受付や取扱方法、スターモバイルのUSIMとの組み合わせに関するご質問対応などのアフターサービスを提供できません。他社が販売する携帯電話に関する事項は、携帯電話販売した事業者にお問い合わせください。

アクセスポイント

スターモバイルのSIMにのりかえ後編

# スターモバイル APN の設定を徹底解説

## SIMカード挿入

SIMカードを装着し、初期設定後、利用できます。

### APN設定について

通話やネットなどスターモバイルの通信サービスを利用するにはAPN(アクセスポイント)などの設定が必要です。  
詳しくは >starservice.jp/apn/



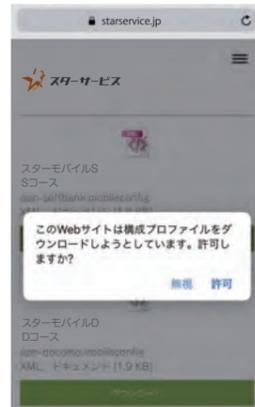
ご利用開始

## iPhoneのAPN設定

- ①構成プロファイルインストール手順  
wifi環境で作業をしてください。  
iOS 7以降のiPhone、iPadにて必ずSafariを使って「https://starservice.jp/pro」より構成プロファイルをインストールしていきます。



- ②申し込まれたコースの「ダウンロード」をクリックしてください。



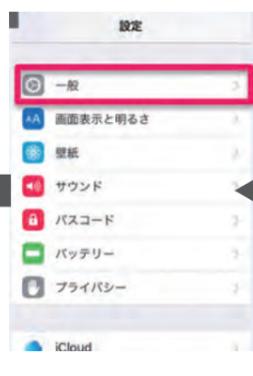
- ③このような画面が出ますので「許可」をクリックしてください。



- ⑦すでに携帯端末に入っているAPNが下に表示される場合は(図の場合)「APN」のこと。そのプロファイルをクリックして「プロファイルを削除」を押してください。その後「スターモバイル」と書いてあるプロファイルをクリックし「インストール」に進んで終了です。  
新しいSIMに挿し替えた後、ブラウザを起動してインターネットにつながることを確認したら完了です。



- ⑥「プロファイル」をクリックしてください



- ⑤「設定」アイコンから「一般」へ進んでください



- ④プロファイルがダウンロードされましたので「閉じる」を押してください。

なかなかうまくいかない場合  
「設定」→「一般」→「リセット」→「ネットワークのリセット」をやってみてください。  
その後、再度プロファイルのダウンロード→インストールと続けます。

## Android端末のAPN設定 oppo AX7



- ①「設定」より「Wi-Fi」がoffになっていることを確認します。



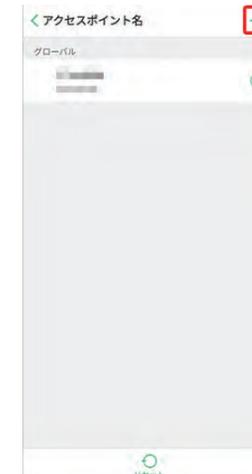
- ②「設定」より「デュアルSIM & セルラー」をクリックします。



- ③「SIM1」をクリックします。



- ⑥APNプロファイルを登録します。枠の入力を下記の表を元におこない「保存」を押してください。



- ⑤画面右上にある「+」をクリックします。



- ④「SIM情報と設定」画面の「アクセスポイント名」をクリックします。

### ●D1・D2コース「スターモバイルD1・D2」 docomo回線の場合

名前	自由に設定
APN	starmobile.ne.jp
ユーザー名	star
パスワード	star
認証タイプ	PAP or CHAP

### ●Uコース「スターモバイルU」 KDDI回線の場合

名前	自由に設定
APN	4gn.jp
ユーザー名	user@smmb
パスワード	smmb00
認証タイプ	PAP or CHAP

### ●Wコース「スターWiFi W」 SoftBank回線の場合

名前	自由に設定
APN	plus.4g
ユーザー名	plus
パスワード	4g
認証タイプ	PAP or CHAP

## 組織図上のエラー表示とその対処方法

<p><b>MNP開通エラー中</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>●MNPでの申し込みで、名義違いなどの情報不備でSIM発行ができない場合や、SIM発行後、予約番号有効期限を過ぎても切り替え手続きが出来ていない場合。</li> <li>●登録時のメールアドレスにメールでお知らせをしていますので返信ください。</li> </ul>	<p><b>仮登録</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>●会員登録時に最後のカード決済がエラーになった状態で仮登録となったままです。</li> <li>●登録時のメールアドレスに決済用のリンクがメールで届いていますのでそこから決済下さい。</li> </ul>
<p><b>SIM受取エラー中</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>●SIMの発送後に返送されてきた状態です。住所不明、長期不在などが原因です。</li> <li>●登録時のメールアドレスにメールでお知らせをしていますので返信ください。</li> </ul>	<p><b>入金待ち</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>●回線利用料の未払い状態です。</li> <li>●会員ページの「お支払い状況」より決済可能です。</li> </ul>
<p><b>回線停止中</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>●回線利用料の未払い状態で回線停止措置中です。</li> <li>●会員ページの「お支払い状況」より決済可能です。</li> </ul>	<p><b>本人確認エラー中</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>●会員登録時の本人確認書類の不備があります。登録住所との本人確認書類の住所相違が考えられます。</li> <li>●登録時のメールアドレスにメールでお知らせをしていますので返信ください。</li> </ul>

## 各スケジュール

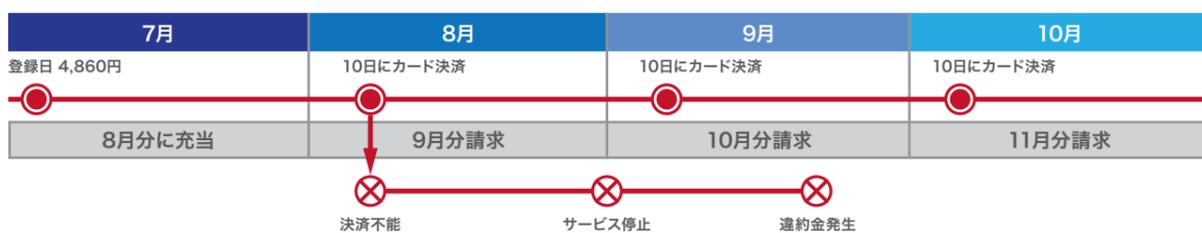
業務委託費7,500円(税込 8,250円)



コミッションの支払い 未締め翌月20日に計算、翌未払い



D1コース4,860円(税込 5,346円) D2コース4,860円(税込 5,346円) Uコース4,860円(税込 5,346円) Wコース4,860円(税込 5,346円)



## 活動には「通信媒介業」の届け出が必要です。

### ■通信の「販売代理店届出制度」スタート



「販売代理店届出制度」  
2019年10月1日よりスタート  
わずか3年半で77,543人の届出



教育機関の欠如  
研修の必要性



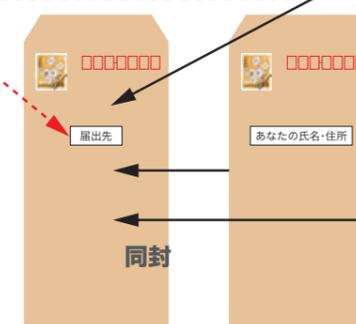
### ■届出提出前のチェック

以下3点を同封のうえ、通信局へ「郵送」or「信書便」で送付する。

- ① 記入した媒介等業務届出書
- ② 住民票の原本(法人は現在事項全部証明書)※発行から3ヶ月以内のもの
- ③ 返信用封筒(長形③号)届出者名、返送先住所を記載、84円切手を貼り付け

#### ▼届出先一覧

総合通信局等	担当課	連絡先(電話番号)	所在地	管轄区域
北海道総合通信局	電気通信事業課	011-709-2311 (内線4705)	〒060-8795 札幌市北区北8条西2丁目1-1 札幌第1合同庁舎	北海道
東北総合通信局	電気通信事業課	022-221-0630	〒980-8795 宮城県仙台市青葉区本町三丁目2-23 仙台第2合同庁舎内(12F-15F)	青森県、岩手県、宮城県、秋田県、山形県、福島県
関東総合通信局	電気通信事業課	03-6238-1677	〒102-8795 東京都千代田区九段南1丁目2番1号 九段第3合同庁舎	茨城県、栃木県、群馬県、埼玉県、千葉県、東京都、神奈川県、山梨県
信越総合通信局	電気通信事業課	026-234-9951	〒380-8795 長野市旭町1108 長野第一合同庁舎	新潟県、長野県
北陸総合通信局	電気通信事業課	076-233-4422	〒920-8795 石川県金沢市広坂2-2-60 金沢広坂合同庁舎	富山県、石川県、福井県
東海総合通信局	電気通信事業課	052-971-3416	〒461-8795 名古屋市東区白壁1-15-1 名古屋合同庁舎第3号館	岐阜県、静岡県、愛知県、三重県
近畿総合通信局	電気通信事業課	06-6942-8518	〒540-8795 大阪市中央区大手前1丁目5番44号 大阪合同庁舎1号館	滋賀県、京都府、大阪府、兵庫県、奈良県、和歌山県
中国総合通信局	電気通信事業課	082-222-3377	〒730-8795 広島市中区東白島町19-36	鳥取県、島根県、岡山県、広島県、山口県
四国総合通信局	電気通信事業課	089-936-5042	〒790-8795 松山市味酒町2丁目14-4	徳島県、香川県、愛媛県、高知県
九州総合通信局	電気通信事業課	096-326-7953	〒860-8795 熊本県熊本市西区春日2丁目10番1号	福岡県、佐賀県、長崎県、熊本県、大分県、宮崎県、鹿児島県
沖縄総合通信事務所	情報通信課	098-865-2302	〒900-8795 沖縄県那覇市旭町1-9カブナ加橋 B街区 5階	沖縄県



# スターサービス サポートページ一覧



<https://www.starservice.jp/>

## 「スターサービス公式」



スターサービス公式サイト  
各サービスへのガイド



<https://m.starservice.jp/>

## 「会員マイページ」



会員専用ページ  
登録情報確認、各種決済、組織図閲覧、  
紹介用リンク発行、各種購入など  
代理店のほぼ全ての業務はここでいきます。



<https://starservicesupport.zendesk.com/>

## 「スターサポートデスク」



お問い合わせ内容  
発送状況について  
お支払いについて  
契約内容について



<https://lin.ee/9xzVnpM>

## 「技術サポートLINE」



お問い合わせ内容  
MNP開通について  
APN設定について  
開通時の設定方法など

# 総務省「携帯電話ポータルサイト」

総務省「携帯電話ポータルサイト」



[https://www.soumu.go.jp/menu\\_seisaku/ictseisaku/keitai\\_portal/](https://www.soumu.go.jp/menu_seisaku/ictseisaku/keitai_portal/)



総務省のサイト内にこのページができました。

内容的には

「端末を変えずに」



「番号を変えずに」



「中古の端末などを購入して」



「格安SIMに移行」

とも取れる内容に見えませんか？

総務省が目指す通信の未来が垣間見えます。

### Q6 格安スマホ/格安SIMってなに？

皆さん、「格安スマホ」や「格安SIM」という言葉を聞いたことありますか？多くの方は聞いたことがあっても詳しい意味は分からなかったり、何となく不安なイメージをもっていたりするんじゃないでしょうか。でも実は、使った方からは満足度が高いという声もあるなど、注意点を理解すれば安く便利に使えるサービスなんです。こちらでは概要や注意点、メリットなどを解説します！

「格安スマホ」「格安SIM」とは、NTTドコモ、KDDI、ソフトバンクなどの大手携帯電話会社から「ネットワークを借りて」携帯電話サービスを提供するMVNO（Mobile Virtual Network Operator：仮想移動体通信事業者）と呼ばれる事業者のサービスを指すことが一般的です。大手携帯電話と比較して注意すべき点もありますが、一般的に価格が安い、利用が手軽、といったメリットがあります！このような点をきちんと理解して、「格安スマホへの不安」を解消できれば選択肢の一つになるのではないでしょうか。

### 《格安スマホについて》

- Q 格安スマホに移れば携帯料金が安くなるの？
- Q 格安スマホに移ると移動通信速度が遅くなるの？
- Q 格安スマホにはどうやって乗り換えられるの？

### 《スマホ（端末）関係》

- Q 携帯会社を乗り換えても同じ端末が使えるの？
- Q 契約していない携帯会社からも端末を買うの？
- Q SIMロック解除はどうやったらできるの？
- Q 中古端末を使うにはどうしたらいいの？

### 《携帯番号の持ち運び（MNP）》

- Q 携帯番号をそのまま他の携帯会社に移るにはどうしたらいいの？

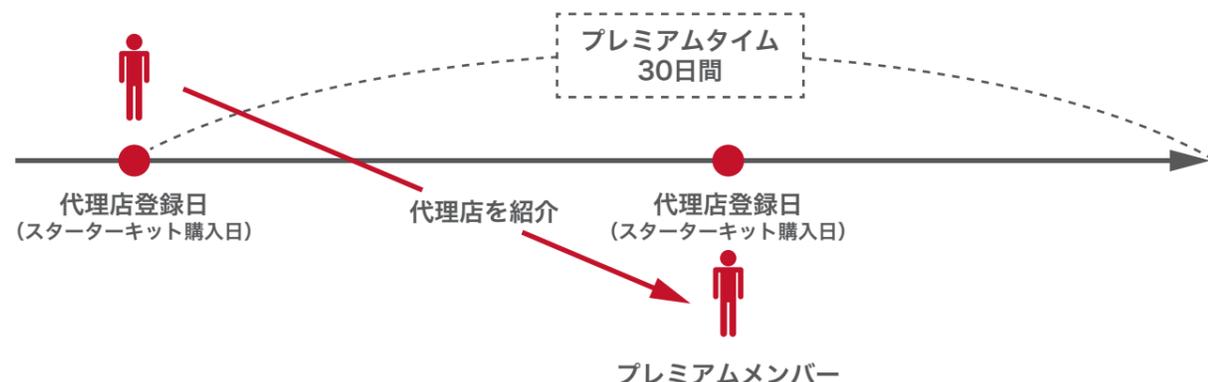
## プレミアム制度



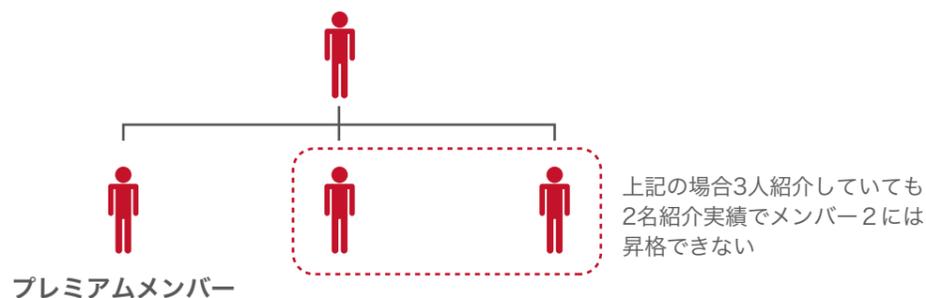
### ■プレミアム制度

正規代理店へ登録もしくはアップグレードされた日から起算して、30日以内を「プレミアムタイム」と呼びます。プレミアムタイム期間内に正規代理店を紹介(アップグレード含む)されると、その一人目の方を「プレミアムメンバー」と呼びます。この時のリクルートコミッションは12,000円発生いたします。

※プレミアムメンバーによるリクルートコミッションが発生した場合、そのプレミアムメンバー原資の認定校コミッションは発生しません。  
※プレミアムメンバーがクーリングオフした場合プレミアムタイムは消失します。



※プレミアムメンバーは、初月に限りタイトル判定数にカウントされません。翌月よりタイトル判定数にカウントされます。



## パーマnentメンバー

スターサービス株式会社ではDIRECTOR1以上のタイトルを達成された全ての会員様に対して顧問弁護士監修の元、会員様のご親族を交えて永久会員としてその権利を守ることをお約束いたします。相続権に関しても契約書に明記致します。

代理店活動において如何なる事案が発生しても除名しないこと、そして、これこそが永久会員様の権利であると考えます。  
代表取締役 金家 亮

## コンシューマー制度

### ■新取り扱い商品

- ・『ソフトバンク光』超高速インターネット固定回線
- ・『ソフトバンクAIR』工事がいらぬうちWi-Fi
- ・『AORINO』通信機能付きAIドライブレコーダー

サービス	D/U/W	SoftBank光・Air	AORINO
ポイント	4,860PT	120,000PT	48,600PT
33% GE	1,603円 継続	39,600円	16,038円
30% SE	1,458円 継続	36,000円	14,580円
25%	1,215円 継続	30,000円	12,150円
20%	972円 継続	24,000円	9,720円
10%	486円 継続	12,000円	4,860円
取次店	6,800円	6,800円	3,000円

### ■コミッションについて

こちらの取り扱い商品をお取り次ぎいただきますと下記の通り、サポートコミッションと同様に自身の保有するサポートコミッション%の通り、サポートコミッションがショットで発生いたします。上記の通り、ゴールドエバンジェリストのMAX33%で39,600円(通常時)のコミッションが発生します。サポートコミッションと同様に上位代理店へのパスアップもごさいます。

※代理店様のスターサービスマイページに、各商品の申し込み窓口発行ページを設置いたしますので、そちらのURLをお客様へお渡しください。  
※商品をお申し込みのお客様は「コンシューマー」と呼び、この方ご本人様のスターサービス会員アカウントの付与はありません。  
代理店様のマイページ画面からはコンシューマー様の開通状況などを閲覧できるようになります。  
※こちらの商品は取り次ぎですので、代理店様、取次店様の行政への届出等は必要ありません。

## ダブルタイトル

MASTER1タイトルを達成した正規代理店には直上に追加のポジションが支給されます。このポジションはリピート購入は不要で、無条件でLEADER1のタイトルからスタートします。つまりポジションが支給された月からリーダーシップコミッションを受給することができます。その1段目はあなたですのであなたのデイリーコミッションの5%をもらうことができます。(ユニレベルの2段目までデイリーコミッションの5%)そのポジションも最高タイトルになるとダブルマスター3となります。

